

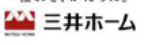
三井不動産の主なアセットクラス

Mitsui Fudosan Group Main Asset Classes

3 事業状況

Business Situation

- 主に収益を上げているカテゴリ
- Main revenue-generating categories

						分譲 Property Sales			マネジメント Management						
					賃貸 Leasing	国内住宅 (個人) Domestic housing (individuals)	投資家向け・海外住宅等 To investors・Overseas housing		プロパティ マネジメント Property Management	仲介/Brokerage		アセット マネジメント Asset Management	施設営業 Facility Operations	その他 Other	
							投資家向け (国内・海外) To investors (Domestic・Overseas)	海外住宅 (個人) Overseas housing (To individuals)		法人向け To corp.	個人向け To individuals				
					主要データ*1 Key Data*1		主なブランド Main Brands		収益の源泉 Sources of Revenue						
オフィス Office Buildings	貸付面積*2 Leased floor space*2 3,586千㎡ 3,586Km㎡		テナント企業数 Tenant Companies 約3,000社 Approx. 3,000		  		賃料収入 Leasing Revenue リート等への分譲収入 Sales Revenue		●		●	●			
商業施設 Retail Facilities	貸付面積*2 Leased floor space*2 3,048千㎡ 3,048Km㎡		テナント企業数 Tenant Companies 約2,500社 Approx. 2,500		   & mall		賃料収入 Leasing Revenue リート等への分譲収入 Sales Revenue		●		●	●			
物流施設 データセンター Logistics Facilities Data Centers	総施設数*3 Total Facilities*3 89施設 Total 89		総延床面積 Total Floor Space 約650万㎡ Approx. 6.5 million ㎡		 		賃料収入 Leasing Revenue リート等への分譲収入 Sales Revenue		●		●	●			
住宅 Housing	中高層	引渡戸数 Delivered Condominiums 2,747戸 2,747 units	仲介取扱件数*4 Number of Deals Brokered*4 36,220件 36,220		  三井のリハウス		個人・リート等への分譲収入 Sales Revenue 賃料収入 Leasing Revenue 仲介手数料 Broker Commissions 管理費 Management Fees			●	●	●	●	●	
	戸建	引渡戸数 Delivered Detached Housing 407戸 407 units					●				●				
ホテル・リゾート Hotels and Resorts	当社直営施設 (2026年6月末時点) Facilities Directly Operated by the Company (As of June 30, 2026) 52施設/Total 52 約13,100室/Approx.13,100 rooms				 		宿泊料 Accommodation Fees						●		
スポーツ・エンターテインメント Sports and Entertainment	東京ドームシティ年間来場者数 (2019年度) Annual Number of Visitors to Tokyo Dome City (FY2019) 約4,000万人/Approx.40,000,000				 		イベント開催収入 Event revenue 飲食/物販収入 Food and beverage/ merchandise revenue 広告収入 Advertising revenue						●		

*1 時点の記載がない数値は2026年3月期末時点のものです。/Values without a noted time are as of the end of FY2025.
*3 既存施設および開発中の施設を含みます。/Includes existing facilities and facilities under development.

*2 転賃面積を含みます。/Includes subleased floor space.
*4 三井不動産リアルティグループの消去前仲介件数です。/Number of Mitsui Fudosan Realty Group brokered sales prior to eliminations.

Business	Risks	Opportunities	Competitive Advantages
Office Buildings	✓ Increases in such expenditures as construction, operating, and maintenance costs ✓ Impacts on project schedules due to labor shortages, etc.	✓ Heightened mindset toward human capital management ✓ Need for high-specification office buildings aimed at improving work engagement and attracting talent ✓ Diversification of times, places, etc. for working associated with changes in working styles ✓ Expansion of corporate initiatives to achieve carbon neutrality	✓ Medium- to long-term relationships with about 3,000 tenant companies ✓ WORKSTYLING members : Approx. 330,000 Number of office locations : 592 (nationwide) (WORKSTYLING 124, Partnership with STATION BOOTH/DESK 468) ✓ Highly competitive property portfolio (locations, product performance, etc.)
Retail Facilities	✓ Shrinking of domestic personal consumption expenditures due to population decline and an aging society ✓ Concerns about the impact of EC market growth on real retail facility sales ✓ Rising construction costs due to such factors as inflation and labor shortages	✓ Increasingly established consumer behavior that properly distinguishes between and uses the real and digital ✓ Re-expansion of inbound demand	✓ Retail tenants : Approx. 2,500 , Tenant Stores : Approx. 11,600 ✓ Mitsui Shopping Park members : Approx. 14.50 million ✓ Customer contact points that combine digital and real facilities, such as the MSP app and &mall official online shopping site
Logistics Facilities Data Centers	✓ Intensification of competition for land acquisition due to entry of new players ✓ Overheating of leasing competition due to high-volume supply of new properties ✓ Increases in such expenditures as construction, operating, and maintenance costs	✓ Increased efficiency and consolidation of the logistics function in response to relocation needs from aging warehouses and growth in the e-commerce market ✓ Increased labor saving and the growing need for mechanization through DX against the backdrop of labor shortages	✓ Track record of advanced logistics facility development extending to 89 properties in Japan and overseas ✓ Close tenant relationships that enable provision of CRE solutions and direct sales to cargo owners (Office tenants: Approx. 3,000, Retail tenants: Approx. 2,500) ✓ Ability to propose logistics solutions that leverage DX
Housing (Residential Property Sales to Individuals (Domestic))	✓ Contraction of domestic housing-related market due to population decline ✓ Decline in housing-related demand due to rising interest rates and worsening business sentiment ✓ Soaring housing prices due to rising construction costs, etc.	✓ Heightened awareness concerning housing associated with diversification of customers' lifestyles ✓ Increased use of customer sales approaches (online business negotiations, AI-use, etc.) and product planning (select housing, etc.) that emphasize cost performance and time performance ✓ Focusing on environment-friendly product planning to realize a decarbonized society ✓ Focusing on the stock market due to a decrease in the number of new properties and aging buildings	✓ Condominium unit sales : Approx. 260,000 ✓ Planning and development capabilities for realizing a product lineup of city center, large-scale, and redevelopment
Hotels and Resorts	✓ Impacts of geopolitical risks on international and domestic travelers ✓ Increase in operating costs due to upswings in various commodity prices and labor costs	✓ High evaluation of Japan's tourism resources from home and abroad ✓ Expectations for further growth in foreign visitors to Japan	✓ Mitsui Garden Hotel members : Approx. 1,290,000 ✓ Number of directly managed guest rooms: Approx. 13,100 (domestic and overseas) ✓ Development of 14 hotel and resort brands meeting diverse customer needs, from luxury to lodging-focused brands
Global (Europe and North America)	✓ Persistent inflation including building costs and continued high policy interest rates ✓ Destabilization of the financial and real estate markets due to uncertainty in tariff and other policy trends	✓ Preference for high-quality properties in favorable locations due to changes in the need for real venues ✓ Incorporation of the demand for "Laboratory and Office" buildings associated with the growth of the life science industry ✓ Increase in business opportunities in the U.S. Sun Belt Area with continued population influx	✓ "Engaged in Every Asset Class," "an Expansive Value Chain," and "Development Capabilities Necessary for Creating Neighborhoods" ✓ A History of Over 50 Years in Overseas Business ✓ Promoting Localization by Recruiting and Promoting Excellent Local Employees
Global (APAC)	✓ Changes in the need for real retail facilities associated with growth in e-commerce ✓ Geopolitical risks caused by such factors as mutual tension between the United States and China	✓ Expansion of demand for consumption of experiences, etc., unique to real retail facilities ✓ Increase in business opportunities for each asset on the back of various factors, including economic growth, upswings in middle class and personal consumption, and the advance of urbanization	

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

事業戦略

Business Strategies

- 「行きたくなる街」「行きたくなるオフィス」へのニーズの高まりを受けた付加価値の顕在化。
Realize added-value in response to mounting needs for offices and neighborhoods that people want to visit.
- ミクストユースの街づくりを進め、街全体で差別化。
Differentiate entire cities by promoting the creation of mixed-use neighborhoods.
- テナント企業に寄り添ったソリューション提案、サービスメニューを強化。
働く場の選択肢を高め、顧客ごとに最適なワークスタイルを提供。
Strengthen solution proposals and service menus tailored to tenant companies;
provide optimal workstyles for each customer by increasing workplace options.

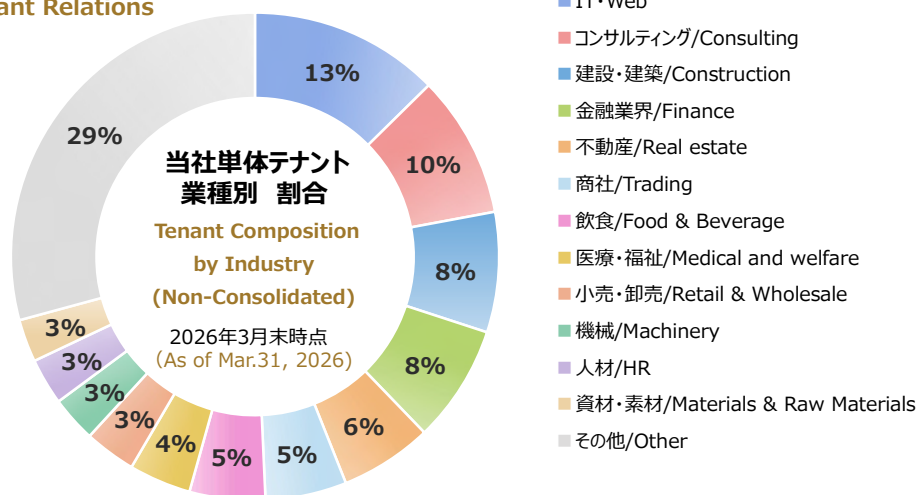
都心を中心とする優良なオフィスポートフォリオ

An excellent office portfolio centering on central Tokyo

賃貸収益 Leasing Revenue	賃貸面積 Leased Floor Space	賃貸面積首都圏比率 Leased Floor Space Tokyo metropolitan area Ratio
約 4,864 億円 Approx. ¥486.4 billion	約 3,586 千㎡ Approx. 3,586 K m	約 90 % Approx. 90 %
(2026年3月期:連結) (FY2025; Consolidated)	(2026年3月期:連結) (FY2025; Consolidated)	(2026年3月期:単体) (FY2025; Non-consolidated)

テナント リレーション

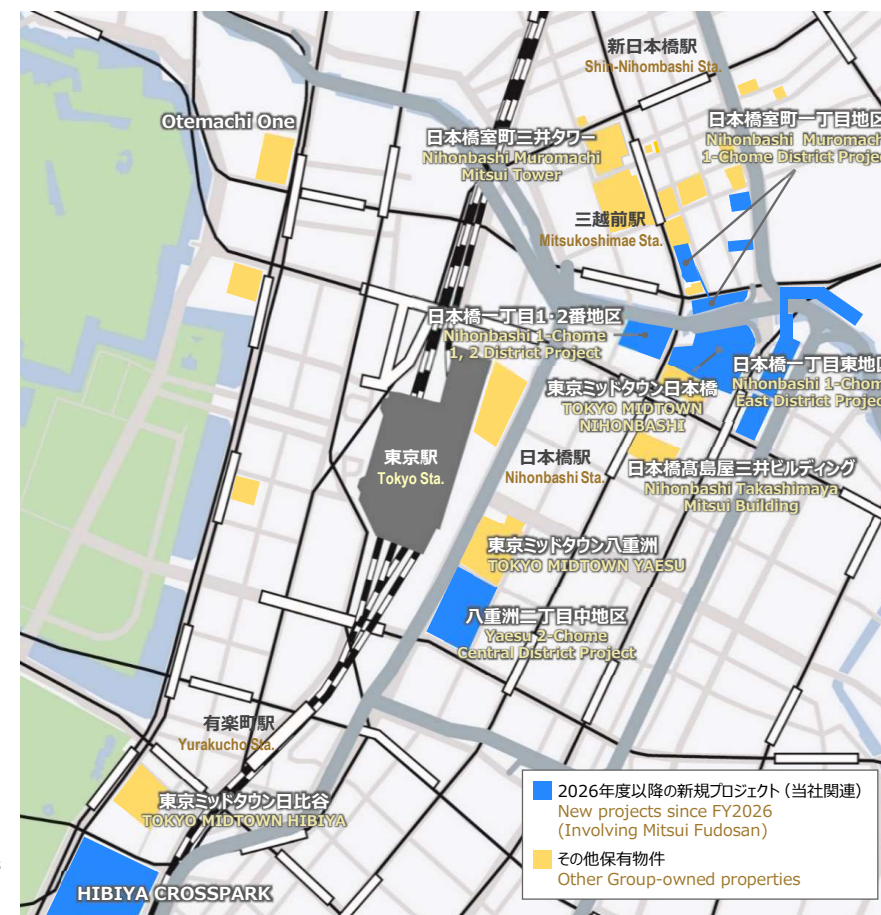
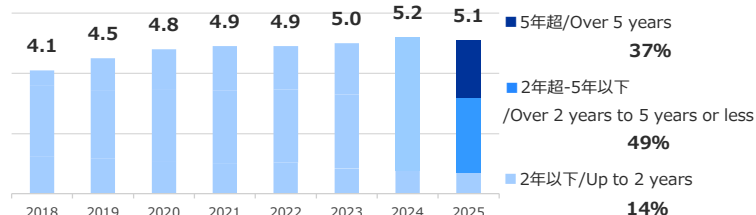
Tenant Relations



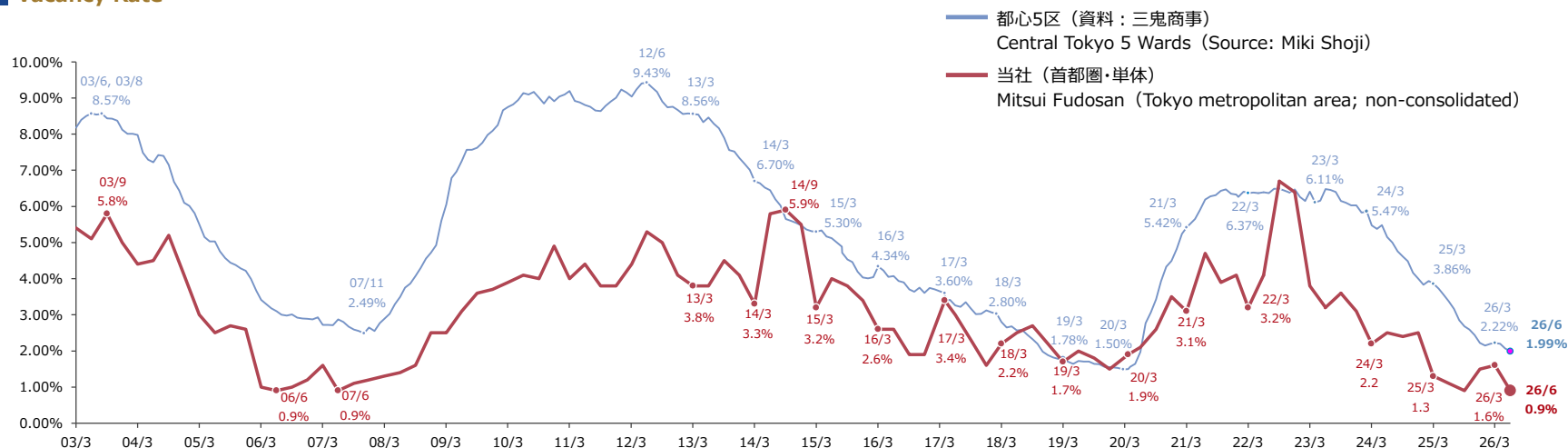
平均契約期間
(2026年3月期:単体)
Average Contract Duration
(FY2025; Non-consolidated)

5.1年
5.1 years

オフィス平均契約年数の推移 Trends in Average Office Contract Duration



Vacancy Rate



資料：三鬼商事 /Source: Miki Shoji

空室率
(2026年6月末時点)
Vacancy Rate
(As of June 30, 2026)

0.9%

Future Development Pipeline

国内

Domestic

14物件
14 properties

海外

Overseas

10物件*¹
10 properties*¹

(2026年3月末時点)
(As of Mar. 31, 2026)

主な新規プロジェクト/Major New Projects

海外プロジェクト/Overseas projects

竣工年度 ^{*2} FY Completed ^{*2}	所在 Location	プロジェクト名 ^{*2} Project name ^{*2}	延床面積 ^{*2} Total Floor Space ^{*2}
2026	東京都中野区 Nakano-ku, Tokyo	中野M-SQUARE Nakano M-SQUARE	約 386,700 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	東京ミッドタウン日本橋 TOKYO MIDTOWN NIHONBASHI	約 28,000 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	日本橋本町三井ビルディング & forest Nihonbashihoncho Mitsui Building & forest	約 38,000 m ²
	米国、ボストン Boston, U.S.	Innovation Square Phase III	約 18,000 m ²
2027	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	日本橋本町一丁目5番街区 Nihonbashihoncho 1-chome District 5 Project	約 24,000 m ²
	英国、ロンドン London, U.K.	South Molton Triangle	約 70,000 m ²
	豪州、シドニー Sydney, Australia	55 Pitt Street	

*1 非開示物件を含みます。

*1 Includes undisclosed properties.

*2 竣工年度および延床面積は今後変更となる可能性があります。プロジェクト名は仮称を含みます。

*2 Each FY completed, total floor space may change in the future.

Some project names are tentative.

竣工年度 ^{*2} FY Completed ^{*2}	所在 Location	プロジェクト名 ^{*2} Project name ^{*2}	延床面積 ^{*2} Total Floor Space ^{*2}
2028以降 2028 or later	福岡県福岡市 Fukuoka, Fukuoka	博多新三井ビル建替計画 Hakata Shin-Mitsui Building Redevelopment Plan	約 ≒ 22,100 m ²
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	西新橋一丁目6番計画 Nishishinbashi 1-chome District 6 Project	約 ≒ 18,000 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	八重洲二丁目中地区 Yaesu 2-Chome Central District Project	約 ≒ 389,290 m ²
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	高輪三丁目品川駅前地区 Takanawa 3-chome Shinagawa Ekimae District Project	約 ≒ 186,900 m ²
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	田町駅西口駅前地区 Tamachi Station West Exit Ekimae Area District Project	約 ≒ 98,570 m ²
	東京都千代田区 Chiyoda-ku, Tokyo	内幸町一丁目北地区 Uchisaiwaicho 1-Chome North District Project	約 ≒ 270,000 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	日本橋室町一丁目地区 Nihonbashi Muromachi 1-Chome District Project	約 ≒ 115,470 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	日本橋一丁目1・2番地区 Nihonbashi 1-Chome 1, 2 District Project	約 ≒ 78,330 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	日本橋一丁目東地区 Nihonbashi 1-chome East District Project	約 ≒ 274,000 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	築地地区 Tsukiji District Project	約 ≒ - m ²
	東京都港区・新宿区 Minato-ku, shinjuku-ku, Tokyo	神宮外苑地区 Jingu Gaien District Project	約 ≒ - m ²
	英国、ロンドン London, U.K.	1-5 Earl Street	約 ≒ 44,600 m ²
英国、ロンドン London, U.K.	大英図書館再開発事業 British Library Redevelopment Project	約 ≒ 97,000 m ²	

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

東京ミッドタウン日本橋

TOKYO MIDTOWN NIHONBASHI

- The first phase of the Nihonbashi River redevelopment project, comprising a large-scale mixed-use complex positioned to serve as a new landmark.
 - Office space is fully leased.
- Overall development is scheduled to commence operations in autumn 2027.



	Zone A	Zone B	Zone C
Site Area	Approx. 14,747 ft ² (1,370 m ²)	Approx. 22,174 ft ² (2,060 m ²)	Approx. 167,486 ft ² (15,560 m ²)
Total Floor Area	Approx. 57,049 ft ² (5,300 m ²)	Approx. 71,042 ft ² (6,600 m ²)	Approx. 4,034,314 ft ² (374,800 m ²)
Number of Floors	4 floors above ground, 2 floors below ground	7 floors above ground, 2 floors below ground	52 floors above ground, 5 floors below ground
Height	Approx. 33 m	Approx. 32 m	Approx. 284 m

八重洲二丁目中地区第一種市街地再開発事業

Yaesu 2-Chome Central District Category 1 Urban Redevelopment Project

- A large-scale mixed-use development directly connected to surrounding facilities, including TOKYO MIDTOWN YAESU.
- Mitsui Fudosan's leasing capabilities and ability to plan and provide various physical features and soft services, etc. have led to multiple tenant contracts at ¥100,000/month per tsubo.

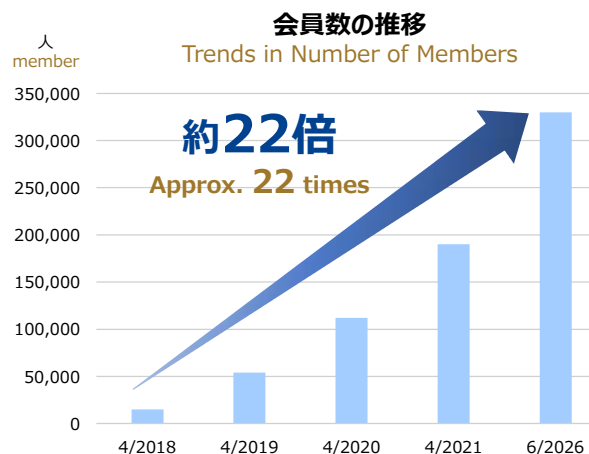


Site Area	Approx. 210,542 ft ² (19,560 m ²)
Total Floor Area	Approx. 4,190,282 ft ² (389,290 m ²)
Number of Floors	43 floors above ground, 3 floors below ground
Height	Approx. 227 m

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○			

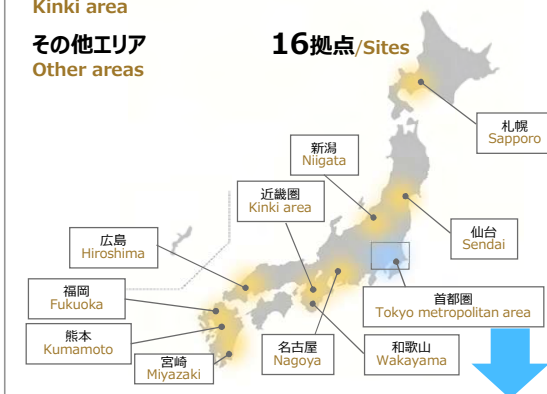
新しい働き方を実現するサービス 法人向けシェアオフィス WORKSTYLING

Services for Realizing New Working Styles: Corporate Shared Offices "WORKSTYLING"



WORKSTYLING 125拠点の分布 /Distribution of 125 WORKSTYLING sites

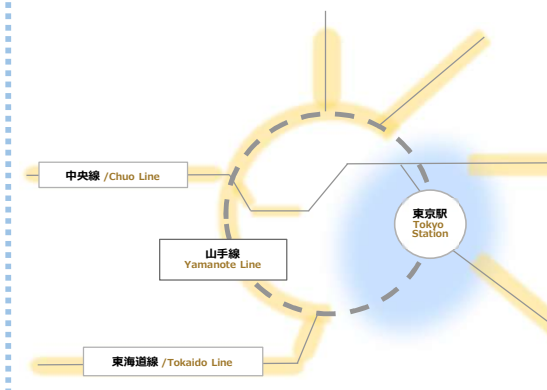
首都圏
Tokyo metropolitan area 97拠点/Sites
近畿圏
Kinki area 12拠点/Sites
その他エリア
Other areas 16拠点/Sites



首都圏*2の拠点/Sites in Tokyo metropolitan area*2

*2 1都3県 (東京、神奈川、千葉、埼玉)
*2 Tokyo and 3 prefectures (Kanagawa, Chiba, Saitama)

28 拠点 Sites	都心3区 (オフィス集積エリア) 3 wards of central Tokyo (office aggregation area)
69 拠点 Sites	都心3区外 (ターミナル・住宅近傍エリア) Outside 3 wards of central Tokyo (Terminal/residential vicinity area)

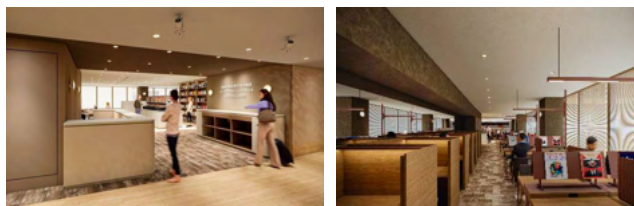


● SHARE LOUNGEおよびRISE-Aとの共同モデル拠点の開設。ワークスタイリングとして空港施設内に初出店。

Opening of a joint-model hub with SHARE LOUNGE and RISE-A. This marks WORKSTYLING's first location within an airport facility.

ワークスタイリングとカルチュア・コンビニエンス・クラブ株式会社が展開する「SHARE LOUNGE」が連携する共同モデルをベースに、RISE-Aが会員向けのサービスオフィスとコミュニティ機能を組み合わせた拠点を新千歳空港内に開設。

Based on a collaborative model linking WORKSTYLING and "SHARE LOUNGE" operated by Culture Convenience Club Co., Ltd., RISE-A has established a member-focused hub within New Chitose Airport that combines serviced office and community functions.



賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

ライフサイエンス分野の取り組み

Initiatives in the Field of Life Sciences

■ 事業方針 / Business Policy

2016年、アカデミア有志と共にライフサイエンスに関する一般社団法人「LINK-J」を設立。
「コミュニティの構築」「場の整備」「資金の提供」を通じて、ライフサイエンス領域におけるイノベーション創出を支援し、新たな需要の創造を目指す。

In 2016, Mitsui Fudosan, together with volunteers from academia, established LINK-J, a general incorporated association for life sciences. LINK-J supports the creation of innovation in the life sciences through the building of communities, the development of places and the provision of funds. The aim is to create new demand.

Building Communities



Developing Sites



Providing Capital



● コミュニティの構築 / Building Communities

一般社団法人「LINK-J」と連携し、ライフサイエンス領域での「オープンイノベーションの促進」と「エコシステムの構築」を目的とした「交流・連携」および「育成・支援」事業を推進

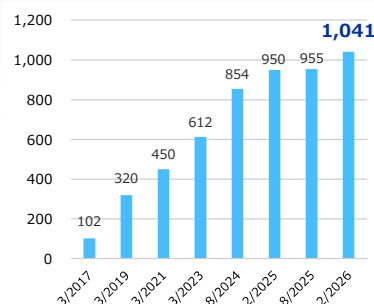
In cooperation with the general incorporated association LINK-J, we promote "interact and cooperate" and provide "foster and support" projects aimed at "promoting open innovation" and "building an ecosystem" in the life science domain.



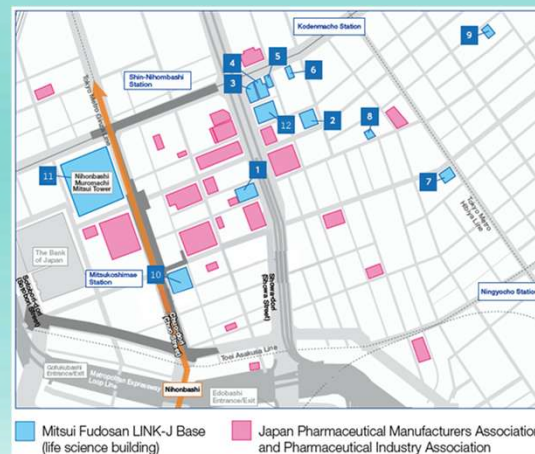
Number of events in 2025

1,254 times

Changes in membership



● 場の整備 / Developing Sites



Number of life science buildings
(Nihonbashi area)

12 buildings

Number of life science-
related Company tenants
(Tokyo and Osaka areas)

251 organizations
(As of the end of Jun. 2026)

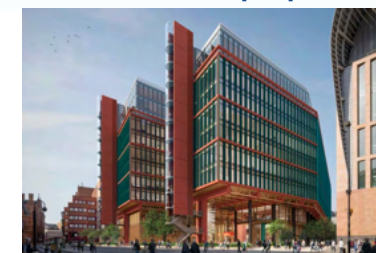
Lab & Office : Positioned for growth under "& INNOVATION 2030," expanding globally.

Japan : 11 properties*



Mitsui Link Lab Toyochi 1

Overseas : 6 properties*



(Tentative name) British Library Redevelopment Project

*Including sold and planned properties

● 資金の提供 / Providing Capital

ベンチャーキャピタルが組成するライフサイエンス分野の企業を投資対象としたファンドへのLP投資を実行

Executing LP investments in venture capital funds that invest in companies in the life sciences sector.

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

事業戦略

Business Strategies

- 商業施設、スポーツ・エンターテインメント、EC等の各種サービスを組み合わせた、唯一無二のオムニチャンネル基盤を構築。顧客ごとの新たな体験価値を創出する。
Build a one-of-a-kind omni-channel platform that combines various services, including retail facilities, sports and entertainment, and e-commerce; create new experiential value by customer.
- これまでの事業を通じて培ったリレーションを活かし、出店者・ビジネスパートナーの事業課題を解決するサービスを提供。
Leverage relationships cultivated to date through business activities and provide services to resolve business issues for retail tenants and business partners.
- 「商業施設デベロッパー」から「コマーシャル・サービス・プラットフォーマー」への進化を目指し、幅広く価値提供することにより、収益源を多様化、ビジネスモデル革新を図る。
Work to evolve from a retail facility developer to a commercial service platform provider; diversify revenue sources and innovate business models by providing a wide range of value.

テナントとの厚いリレーション

Stable Relationships with Tenant Companies

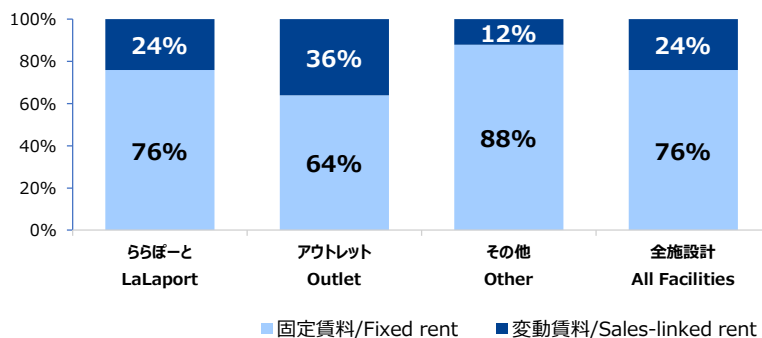
総テナント数 (2026年3月期)
Total Tenants (FY2025)

約**2,500**社
Approx. 2,500

総出店店舗数 (2026年3月期)
Total No. of Stores Opened (FY2025)

約**11,600**店舗
Approx. 11,600

固定賃料と変動賃料比率/Ratio of Fixed & Sales-Linked Rent by Category
2026年3月期(単体) /FY2025 (Non-consolidated)



日本・アジアに広がる施設ポートフォリオ

Facility Portfolio Spanning Japan and Asia

施設売上

Facility Revenue

約**1.9**兆円
Approx. ¥ 1.9 trillion

(2026年3月期:連結)
(FY2025; Consolidated)

賃貸収益

Leasing Revenue

約**3,349**億円
Approx. ¥ 334.9 billion

(2026年3月期:連結)
(FY2025; Consolidated)

貸付面積

Leased Floor Space

約**3,048**千㎡
Approx. 3,048 K m²

(2026年3月期:連結)
(FY2025; Consolidated)

会員数 Members

約**1,450**万人
Approx. 14.50 million

(2026年3月末時点)
(As of Mar. 31, 2026)



国内**22**施設
22 domestic facilities



国内**14**施設
14 domestic facilities

出店分布 (ららぽーと・三井アウトレットパーク)

Store Distribution (LaLaport/MITSUI OUTLET PARK)

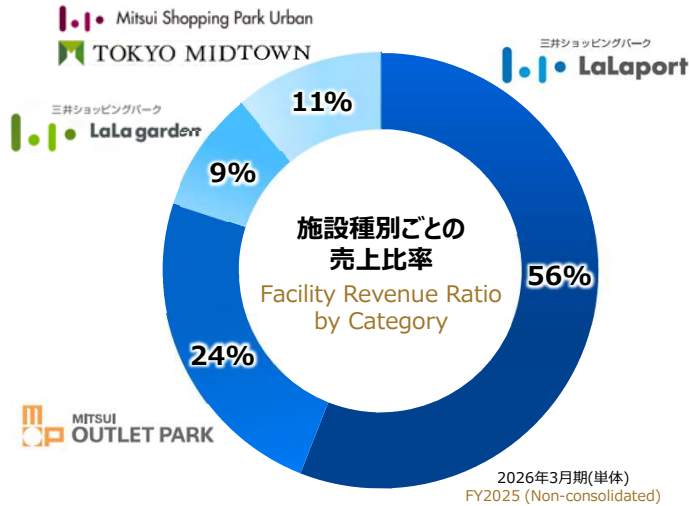


*ラゾーナ川崎プラザ、ダイバーシティ東京プラザを含む/Including "LAZONA Kawasaki Plaza" and "DiverCity Tokyo Plaza"

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

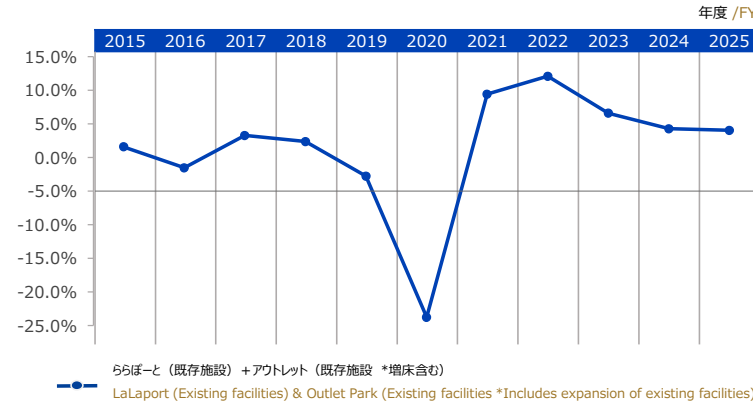
施設売上の比率・推移

Proportion/Trends in Facility Revenue



当社施設（国内）売上高前年同期対比

/Mitsui Fudosan: Year-on-Year Change in Domestic Facility Revenue



2024年度：全国主要SC売上高ランキング 上位10施設中4施設が当社所有施設

/ FY2024: National Commercial Sales Ranking
4 out of the Top 10 Facilities Owned by Mitsui Fudosan

3位/3rd	ラゾーナ川崎プラザ LAZONA Kawasaki plaza	944億円 /¥94.4 B
5位/5th	三井アウトレットパーク木更津 MITSUI OUTLET PARK KISARAZU	690億円 /¥69.0 B
8位/8th	ららぽーとTOKYO-BAY LaLaport TOKYO-BAY	627億円 /¥62.7 B
9位/9th	三井アウトレットパークジャズドリーム長島 MITSUI OUTLET PARK JAZZDREAM NAGASHIMA	610億円 /¥61.0 B

*当社施設のみ抜粋/Excerpt from our facilities only
(資料：織研新聞 2025年8月13日付)
Source: SENKEN SHIMBUN, August 13, 2025 Edition

今後の開発パイプライン

Future Development
Pipeline

国内
Domestic

8物件
8 properties

海外
Overseas

2物件*2
2 properties*2

(2026年3月末時点)
(As of Mar. 31, 2026)

主な新規プロジェクト/Major New Projects

開業年度*1 FY Opened*1	所在 Location	プロジェクト名*1 Project name*1	店舗面積(延床面積)*1 Store Floor Space (Total Floor Space)*1
2027以降 2027 or later	千葉県船橋市 Funabashi, Chiba	ららぽーとTOKYO-BAY 北館(建替え) 2期 LaLaport TOKYO-BAY North Wing (Reconstruction) (Phase2)	約 60,200 m ²
	福岡県福岡市 Fukuoka, Fukuoka	(仮称) 三井アウトレットパーク 福岡 (Tentative) MITSUI OUTLET PARK FUKUOKA	約 (117,800 m ²)
	東京都府中市 Fuchu, Tokyo	府中市朝日町商業施設計画 Fuchu-shi Asahicho Project	約 (117,000 m ²)
	台湾、高雄 Kaohsiung City, Taiwan	ららぽーと高雄 LaLaport KAOHSIUNG	約 70,000 m ²

*1 開業年度および面積は今後変更となる可能性があります。プロジェクト名は仮称を含みます。

*1 FY of opening and floor space may change in the future.

Some project names are tentative.

*2 非開示物件を含みます。

*2 Includes undisclosed properties.

大規模複合物件プロジェクト/Mixed-use development projects

開業年度*1 FY Opened*1	所在 Location	プロジェクト名*1 Project Name*1	延床面積*1 Total Floor Space*1
2026	東京都中野区 Nakano-ku, Tokyo	中野M-SQUARE Nakano M-SQUARE	約 - m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	東京ミッドタウン日本橋 TOKYO MIDTOWN NIHONBASHI	約 386,700 m ²
2027以降 2027 or later	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	八重洲二丁目中地区 Yaesu 2-Chome Central District Project	約 389,290 m ²
	東京都千代田区 Chiyoda-ku, Tokyo	内幸町一丁目北地区 Uchisaiwaicho 1-Chome North District	約 270,000 m ²
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	築地地区 Tsukiji District Project	約 - m ²
	東京都港区・新宿区 Minato-ku, Shinjuku-ku, Tokyo	神宮外苑地区 Jingu Gaien District Project	約 - m ²

大規模リニューアル物件/Large-scale renewal projects

実施時期 Execution Period	所在 Location	物件名 Project name	店舗面積 Store Floor Space
2026以降 2026 or later	神奈川県川崎市 Kawasaki, Kanagawa	ラゾーナ川崎プラザ LAZONA Kawasaki plaza	約 79,000 m ²
	東京都江東区 Koto-ku, Tokyo	ららぽーと豊洲 LaLaport TOYOSU	約 69,000 m ²
	千葉県柏市 Kashiwa, Chiba	ららぽーと柏の葉 LaLaport KASHIWANOHA	約 42,020 m ²
	神奈川県横浜市 Yokohama, Kanagawa	ららぽーと横浜 LaLaport YOKOHAMA	約 93,000 m ²

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

事業戦略

Business Strategies

- 周辺企業との協業強化、顧客企業をはじめとするコミュニティの構築を通じ、「インダストリアルプラットフォーマー」へと進化。
Further evolve as an industrial platformer by strengthening collaboration with tangential companies and building a community including client companies.
- MFLP・MFIPブランドの多角化、コンサルティングなどの各種ソリューション提案やGX対応を通じ、物流倉庫内での課題解決のみならず、サプライチェーン全体への貢献を目指す。
Contribute not only to solving issues within logistics warehouses, but also across the entire supply chain by diversifying the MFLP and MFIP brands, putting forward various solution proposals, including consulting, and addressing GX.

展開エリア

Business Development Area

全体	Overall	89
国内	Domestic	70
首都圏	Tokyo metropolitan area	42
中京圏	Chukyo area	5
近畿圏	Kinki area	9
九州圏	Kyushu area	3
その他	Other	11
海外	Overseas	19
米国	U.S.	4
英国	U.K.	3
APAC	APAC	12

優良なポートフォリオ

An Excellent Portfolio

当社過去開発物件を含む累計

Cumulative totals including properties previously developed by the Company

国内外の開発・運営施設数

Facilities under development or operation
in Japan and overseas

施設数

Number of Properties

計**89**物件
Total **89** properties

累計総投資額

Cumulative Investment

約**1兆4,500**億円
Approx. **¥1.45** trillion

総延床面積

Total Floor Space

約**650**万㎡
Approx. **6.5** million ㎡

当社保有・稼働中国内施設（ML含む）

Domestic facilities owned and in
operation (Including master leases)

施設数

Number of Properties

計**19**物件
Total **19** properties

総延床面積

Total Floor Space

約**230**万㎡
Approx. **2.3** million ㎡



* 上記の国内70物件（物流施設62物件、データセンター8物件）に、海外19物件(米国・英国・APAC)を加えた全89物件が当社開発・運営施設
*The above 70 domestic properties (62 logistics facilities and 8 data centers) and 19 overseas properties (in the U.S., U.K., and APAC) comprise a total of 89 properties developed and operated by our company.

物流施設・データセンター Logistics Facilities・Data Centers

主要セグメント
Main segments

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	

3 事業状況 Business Situation

厚い荷主ネットワーク Stable Owner Network

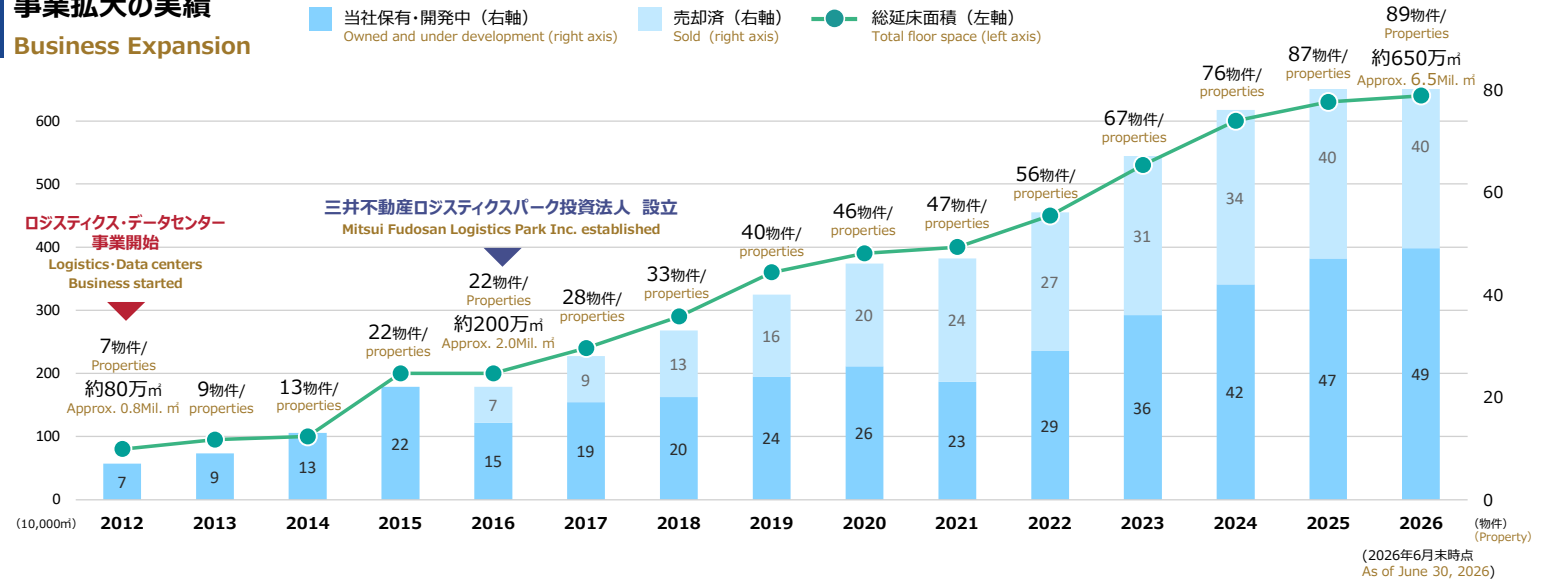
オフィステナント数
(2026年3月期末時点)
Office Tenants (FY2025)

約**3,000**社
Approx. 3,000

商業施設テナント数
(2026年3月期末時点)
Retail Tenants (FY2025)

約**2,500**社
Approx. 2,500

事業拡大の実績 Business Expansion



今後の開発パイプライン Future Development Pipeline

国内
Domestic

11物件*1
11 properties*1

海外
Overseas

13物件*1
13 properties*1

(2026年3月末時点)
(As of Mar. 31, 2026)

主な新規プロジェクト (物流施設) /Major New Projects (Logistics Facilities)

竣工年度*2 FY Completed*2	所在 Location	プロジェクト名*2 Project name*2	延床面積*2 Total Floor Space*2
2026	神奈川県海老名市 Ebina, Kanagawa	MFIP 海老名 &forest MFIP EBINA &forest	約 40,000 ㎡
	埼玉県三郷市 Misato, Saitama	MFLP三郷 MFLP MISATO	約 47,000 ㎡
	英国、コベントリー Coventry, U.K.	Wilson's Lane	約 50,000 ㎡
2027以降 2027 or later	京都府八幡市 Yawata, Kyoto	MFLP・LOGIFRONT 京都八幡Ⅰ MFLP・LOGIFRONT KYOTOYAWATAⅠ	約 78,000 ㎡
	埼玉県北葛飾郡 Kitatsushika, Saitama	MFLP杉戸 MFLP SUGITO	約 13,000 ㎡
	大阪府大阪市 Osaka, Osaka	SGリアルティ・MFLP大阪加島 SG Realty・MFLP OSAKA KASHIMA	約 211,000 ㎡
	茨城県ひたちなか市 Hitachinaka, Ibaraki	(仮称) 水戸ロジセンター (Tentative)MITO LOGI CENTER	約 125,000 ㎡
	京都府八幡市 Yawata, Kyoto	MFLP・LOGIFRONT 京都八幡Ⅱ MFLP・LOGIFRONT KYOTOYAWATAⅡ	約 162,000 ㎡
	マレーシア、スバン Subang, Malaysia	Subang MRO & Logistics Facility	約 23,600 ㎡
	英国、ヒースロー Heathrow, U.K.	Heathrow Central Way	約 - ㎡
	英国、ウォリントン Warrington, U.K.	Hardwick Grange	約 - ㎡

主な新規プロジェクト (データセンター) /Major New Projects (Data centers)

竣工年度*2 FY Completed*2	所在 Location	プロジェクト名*2 Project name*2	延床面積*2 Total Floor Space*2
2026	神奈川県相模原市 Sagamihara, Kanagawa	相模原データセンター計画 Sagamihara Data Center Project	未定 TBD
	インド、ムンバイ Mumbai, India	CapitaLand DC Mumbai	約 85,100 ㎡
2027以降 2027 or later	東京都日野市 Hino-Shi, Tokyo	日野データセンター計画 Hino Data Center Project	未定 TBD
	関西エリア Kansai Area	データセンター計画 Data Center Project	未定 TBD
	インド、ハイデラバード Hyderabad, India	CapitaLand DC Hyderabad	約 43,500 ㎡
	インド、チェンナイ Chennai, India	CapitaLand DC Chennai	約 43,700 ㎡

*1 非開示物件を含みます。

*1 Includes undisclosed properties.

*2 竣工年度および延床面積は今後変更となる可能性があります。プロジェクト名は仮称を含みます。

*2 Each FY completed, total floor space may change in the future.
Some project names are tentative.

国内住宅分譲

Residential Property Sales to Individuals (Domestic)

主要セグメント
Main segments

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
	○		

3 事業状況 Business Situation

事業戦略

Business Strategies

- グループソリューション力を生かした事業機会獲得
Gain business opportunities by making use of collective solution capabilities of group
- 高額物件、大規模物件、短期回転型物件、賃貸マンション等の幅広い商品ラインナップの展開
Roll out wide range of products, including high-grade condominiums, large-scale developments, short-turnover properties, rental condominiums, etc.

計上予定戸数と進捗状況

Planned Units to be Recorded and Progress

マンション契約計上戸数

Number of Condominium
Contracts Booked

2,350戸
2,350 units

2027年3月期：通期予想
FY2026, Full-year Forecast

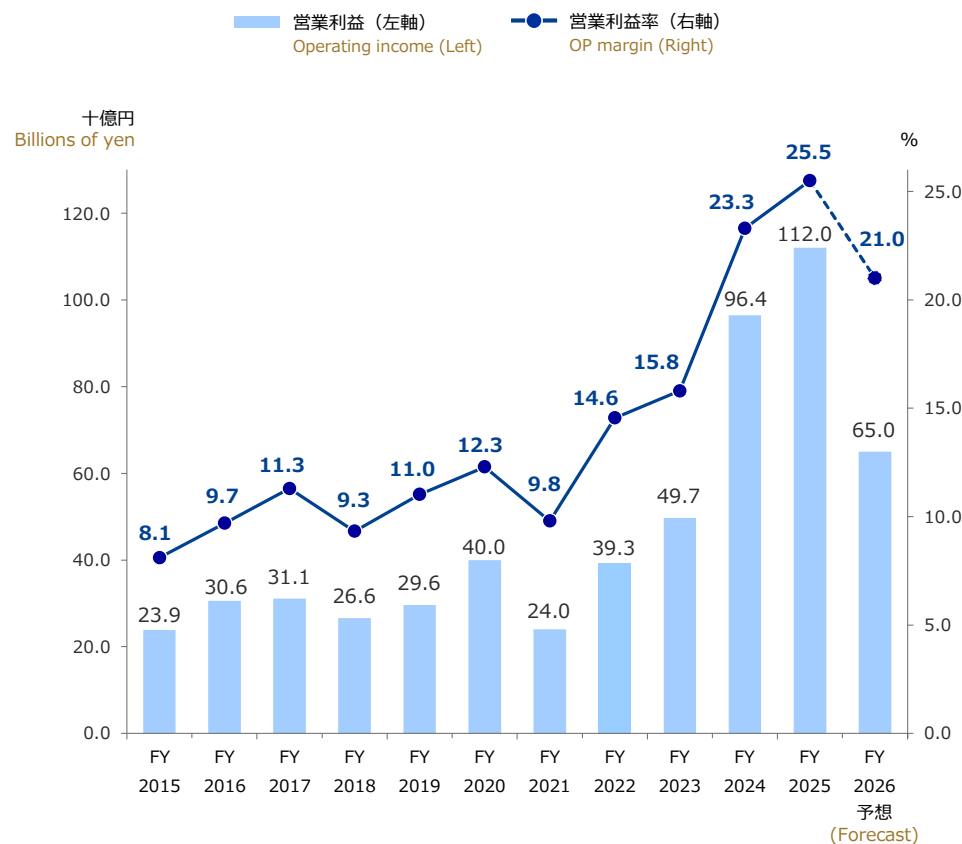
契約進捗率

Contract Progress Rate

83%

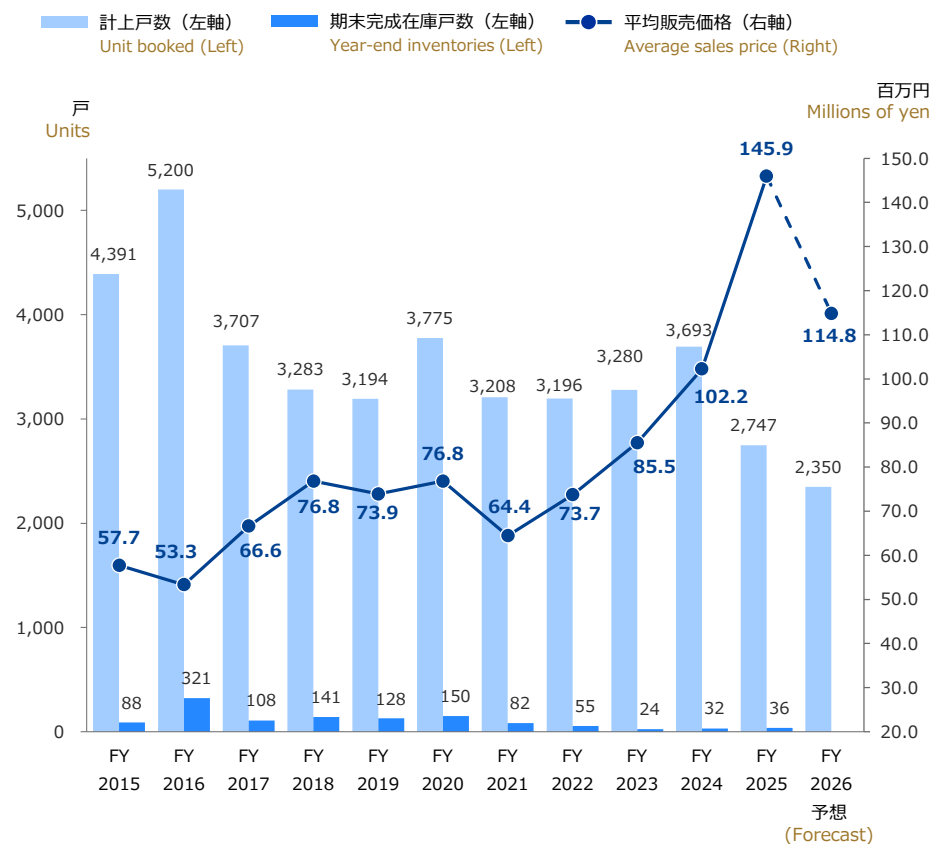
住宅分譲 営業利益・営業利益率の推移

Residential Property Sales to Individuals Operating Income and Operating Margin



マンション計上戸数、完成在庫、平均販売価格の推移

Condominiums – Trend of Units booked, Year-End Inventories, and Average Sales Price



国内住宅分譲

Residential Property Sales to Individuals (Domestic)

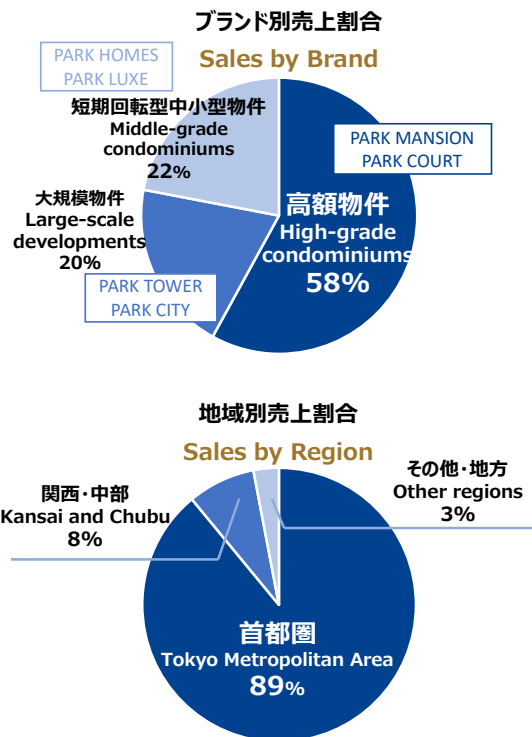
主要セグメント
Main segments

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
	○		

3 事業状況
Business Situation

マンションブランド・地域別売上比率*1

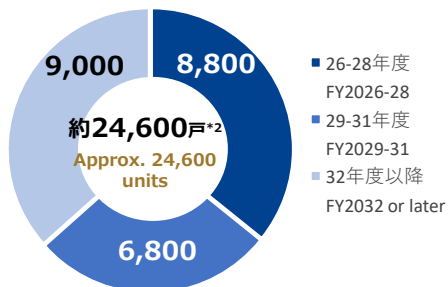
Sales by Brand & Region



*1 2025年度末時点 三井不動産レジデンシャル実績に基づく
Based on Mitsui Fudosan Residential results (FY2025)

豊富なランドバンク

An Abundant Land Bank



*2 計画段階の再開発事業を含む
Incl. redevelopment project in the planning phase

再開発を中心とした豊富なパイプライン

An Abundant Pipeline Focusing Mainly on Redevelopment

主な計上年度*3 Major FY to be Reported*3	所在 Location	主な大規模プロジェクト・ハイエンド向けプロジェクト*3 Major large-scale projects and high-end projects*3	総販売戸数*3*4 Total No. of Units Sold*3*4
2026	東京都渋谷区 Shibuya-ku, Tokyo	パークコート恵比寿*5 PARK COURT EBISU	80
	東京都中野区 Nakano-ku, Tokyo	パークシティ中野 ザタワー エアーズ/ザタワー ブリーズ PARK CITY NAKANO THE TOWER AIRZ/THE TOWER BREEZE	400
	東京都品川区 Shinagawa-ku, Tokyo	パークコート池田山*5 PARK COURT IKEDAYAMA	20
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	パークコート青山高樹町 ザタワー PARK COURT AOYAMA TAKAGICHO THE TOWER	50
	千葉県市川市 Ichikawa, Chiba	リーフシティ市川 ザタワー LEAF CITY ICHIKAWA THE TOWER	670
	東京都江戸川区 Edogawa-ku, Tokyo	パークシティ小岩 ザタワー PARK CITY KOIWA THE TOWER	520
2027	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	① THE TOYOMI TOWER MARINE&SKY	1,510
	大阪府大阪市 Osaka, Osaka	パークタワー大阪堂島浜 PARK TOWER OSAKA DOJIMAHAMA	360
	千葉県柏市 Kashiwa, Chiba	パークタワー柏の葉キャンパス PARK TOWER KASHIWANOHA CAMPUS	600
	千葉県千葉市 Chiba, Chiba	幕張ベイパーク ブルームテラスタワー MAKUHARI BAY-PARK BLOOM TERRACE TOWER	650
	東京都渋谷区 Shibuya-ku, Tokyo	② パークタワー渋谷笹塚 PARK TOWER SHIBUYA SASAZUKA	640
	東京都千代田区 Chiyoda-ku, Tokyo	パークコート千代田麹町 PARK COURT CHIYODA KOJIMACHI	40
2028以降 2028 or later	東京都文京区 Bunkyo-ku, Tokyo	パークコート御茶ノ水 ザタワー PARK COURT OCHANOMIZU THE TOWER	260
	京都府向日市 Muko, Kyoto	J.GRAN TOWER 京都向日町 J.GRAN TOWER KYOTO MUKOMACHI	270
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	③ CENTRAL GARDEN TSUKISHIMA THE TOWER	510
	千葉県船橋市 Funabashi, Chiba	若松二丁目計画*5 Wakamatsu 2-Chome Project	1,000
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	④ パークコート麻布十番東京 ザタワー ノース/ザタワー サウス PARK COURT AZABUJUBAN TOKYO THE TOWER NORTH/THE TOWER SOUTH	760
	東京都千代田区 Chiyoda-ku, Tokyo	一番町ロイヤルハイツ建替え事業*5 Ichibancho Royal Heights Redevelopment Project	50
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	勝どき東地区 B棟*5 Kachidoki East District Project, Building B	400
	東京都足立区 Adachi-ku, Tokyo	千住関屋計画*5 Senju Sekiya Project	590
	東京都渋谷区 Shibuya-ku, Tokyo	幡ヶ谷二丁目計画*5 Hatagaya 2-Chome Project	430
	東京都荒川区 Arakawa-ku, Tokyo	三河島駅前北地区*5 Mikawashima Station North District Project	600
	東京都葛飾区 Katsushika-ku, Tokyo	東金町一丁目西地区*5 Higashikanamachi 1-Chome West District Project	860
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	⑥ Honda青山ビル共同建替え計画*6 Joint Redevelopment Plan for the Honda Aoyama Building	—

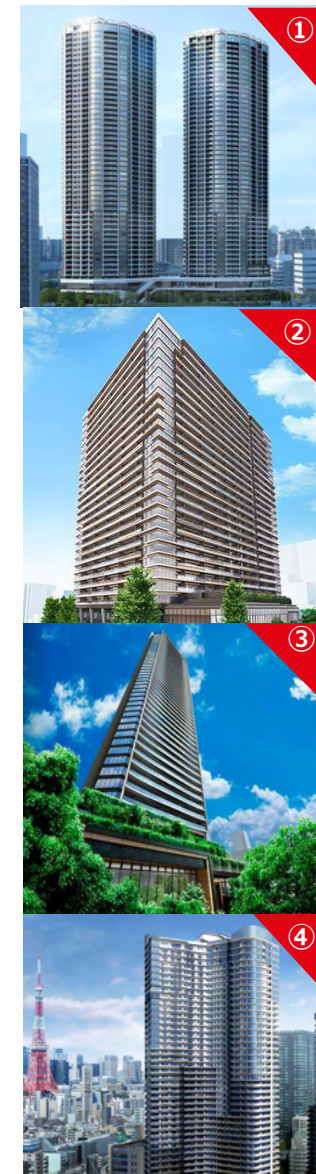
*3 計上年度、総販売戸数は今後変更となる可能性があります。プロジェクト名は仮称を含みます。

FY to be reported and total number of units sold may change in the future. Some project names are tentative.

*4 シェア勘案前 The total number of units is before taking into account the Company's share.

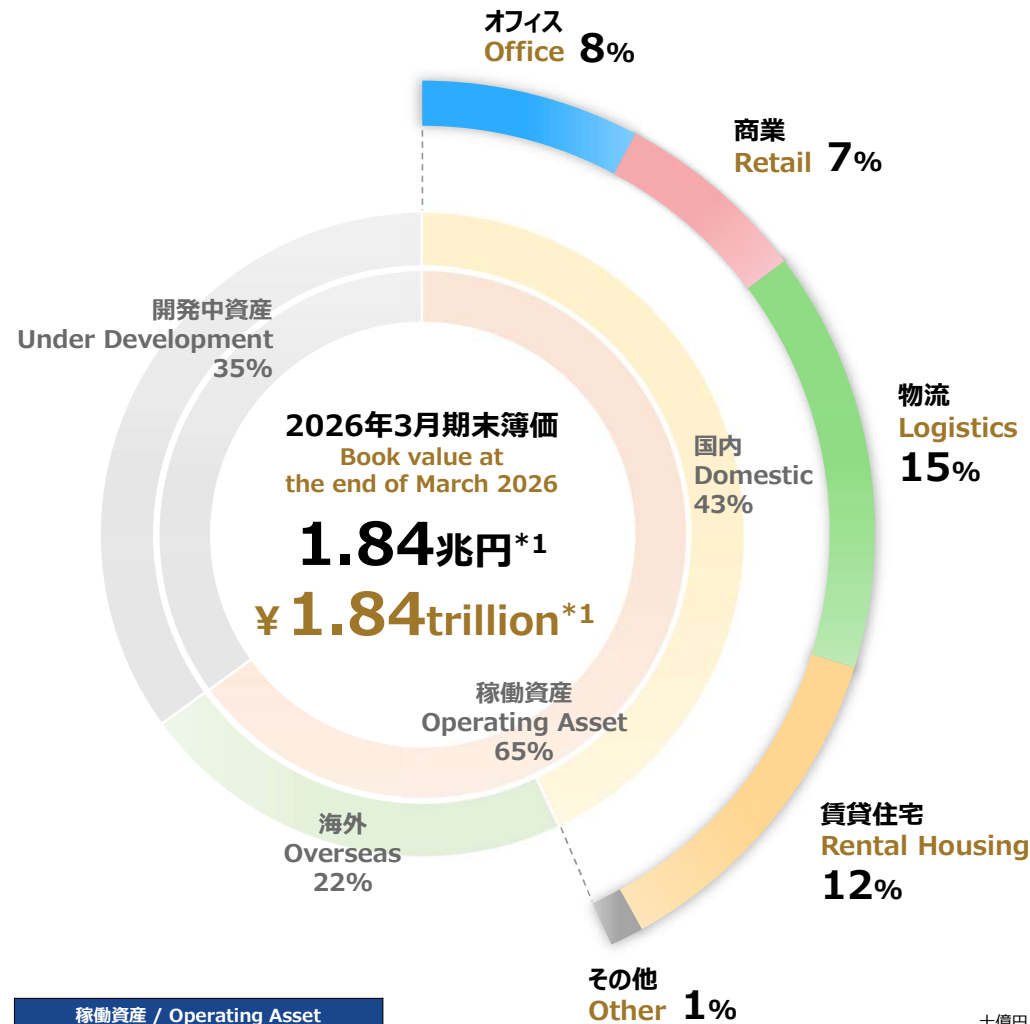
*5 地権者住戸等を含む総戸数 Total number of units including units owned by landowners, etc.

*6 共同事業による建替計画（現時点でアセット詳細未定） Reconstruction plan through a joint project (details of the asset are undecided at this stage)



販売用不動産 資産残高・稼働物件利回り・売却実績（2026年3月期）

Real Property for Sale Outstanding Assets/Returns from Operating Properties/Sale Results (FY2025)



稼働資産 / Operating Asset	
期待NOI利回り Expected NOI yield	7.0%
うち、国内 / Domestic	7.6%
うち、海外 / Overseas	5.8%

*1 資産割合の内訳 / Asset breakdown

過去に売却した主な資産の事例 / Examples of major assets sold in the past

売却年度 FY to be sold	用途 Use	物件名 Project Name	利回り*2 Yield*2
FY2021	商業 / Retail	銀座5丁目グローブ / Ginza 5-chome GLOBE	2.8%
	商業 / Retail	竹下通りスクエア / Takeshita-dori Square	3.5%
	オフィス / Office	飯田橋グラン・ブルーム / Iidabashi Grand Bloom	2.8%
	オフィス / Office	中之島三井ビルディング / Nakanoshima Mitsui Building	3.3%
	物流 / Logistics	物流施設3物件 / 3 logistics facility buildings	3.9~4.2%
FY2022	オフィス / Office	豊洲ベイサイドクロスタワー / TOYOSU BAYSIDE CROSS TOWER	3.3%
	オフィス / Office	飯田橋グラン・ブルーム / Iidabashi Grand Bloom	2.7%
FY2023	物流 / Logistics	物流施設5物件 / 5 logistics facility buildings	3.3~4.6%
	商業 / Retail	新川崎スクエア / Shin-Kawasaki Square	4.2%
	オフィス / Office	豊洲ベイサイドクロスタワー / TOYOSU BAYSIDE CROSS TOWER	3.3%
FY2024	商業 / Retail	ららぽーと愛知東郷 / LaLaport AICHI TOGO	4.7%
	オフィス / Office	横浜三井ビルディング / Yokohama Mitsui Building	3.5%
FY2025	物流 / Logistics	物流施設3物件 / 3 logistics facility buildings	4.0~4.2%
	オフィス / Office	豊洲ベイサイドクロスタワー / TOYOSU BAYSIDE CROSS TOWER	3.3%
	オフィス / Office	日本橋本町M-SQUARE / Nihonbashi Honcho M-SQUARE	3.2%

*2 売却先にて開示された、当該物件の鑑定評価に基づく直接還元利回りを記載

*2 Describes the direct capitalization yield based on the appraisal value of the property, disclosed to the seller.

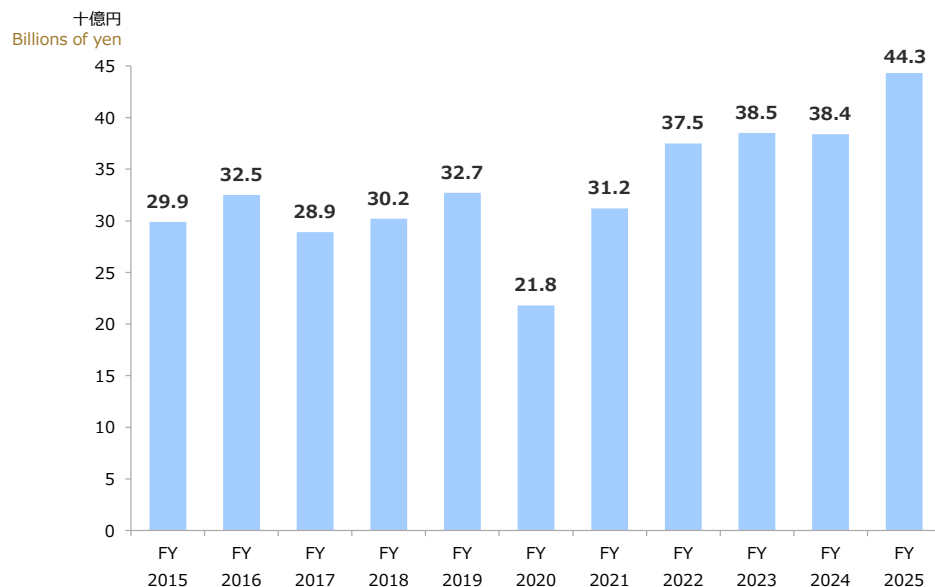
賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
		○	

貸し駐車場の運営管理(リパーク事業)、オフィス・商業・住宅等の預かり資産の運営管理など

Operation and Management of Car Park Leasing (Repark), Assets in Custody (Office, Retail, Housing, etc.)

プロパティマネジメントの営業利益推移

Trends in Operating Income for Property Management



貸し駐車場 (リパーク)

Car Park Leasing (Repark)

「三井のリパーク」は1994年のスタート以来、日本全国で駐車場事業を展開。駐車場経営のサポートを通じて土地の有効活用を行うなど、活気ある街づくりに貢献。

In the years since it was first established in 1994, Mitsui Repark has expanded its parking business throughout Japan. We are contributing to creating neighborhoods full of vitality by making effective use of land with the support of our parking area management.

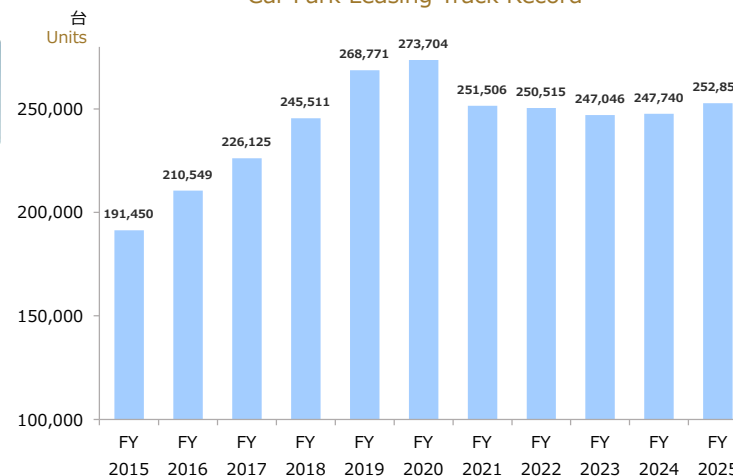


管理台数
Managed Units

約25万台
Approx. 250 K units

リパーク駐車場管理台数推移

Car Park Leasing Track Record



運営管理委託 (オフィス・商業・住宅等) (2026年3月期)

Contracted Operation and Management (Office, Retail, Housing, etc.) (FY2025)

オフィス/Office Buildings

貸付面積

Leased Floor Space

約3,586千㎡
Approx. 3,586 K m²

(連結)
(Consolidated)

商業/Retail Facilities

貸付面積

Leased Floor Space

約3,048千㎡
Approx. 3,048 K m²

(連結)
(Consolidated)

住宅/Housing

マンション分譲戸数

Condominium Units Sold

約26万戸*1
Approx. 260 K units*1

*1 1984年以降、共同事業のシェア考慮前の数値
*1 Since 1984; does not take into account sharing businesses

マンション管理戸数

Condominium Units Managed

約30万戸
Approx. 300 K units

長年の実績の中で培われたノウハウに加え、当社グループの総合力を活かしたマンション管理サービスを提供
Our condominium management service draws on the know-how we have accumulated through years of successful operations, and the collective strengths of the group as a whole.

賃貸住宅管理戸数

Rental Housing Units Managed

約16万戸
Approx. 160 K units

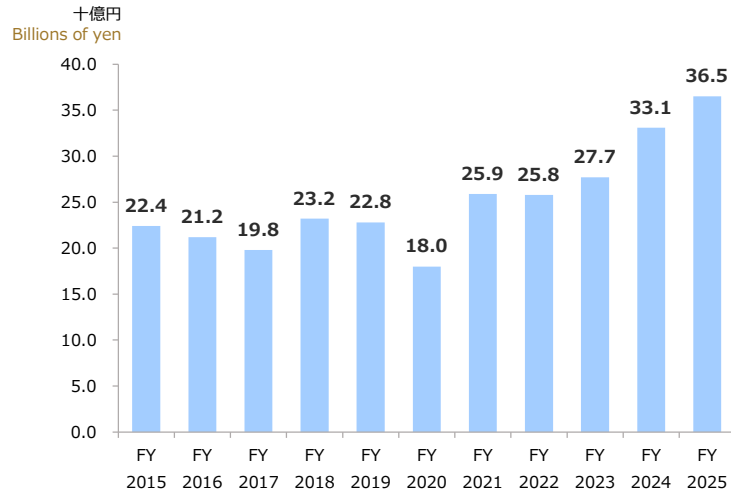
建物オーナー・入居者の双方に対して、賃貸マンションの運営・仲介に関するサービスを提供
We provide rental condominium operation and brokerage services for building owners and tenants.

個人向け仲介(リハウス事業)、REIT等のアセットマネジメントなど

Brokerage for Individuals (Rehouse), Asset Management such as REITs, etc.

仲介・アセットマネジメントの営業利益の推移

Trends in Operating Income from Brokerage and Asset Management

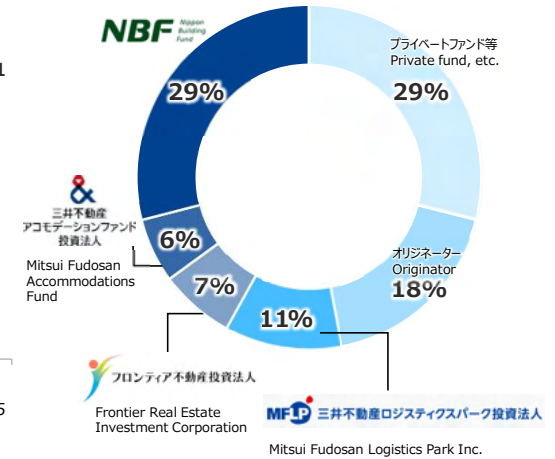
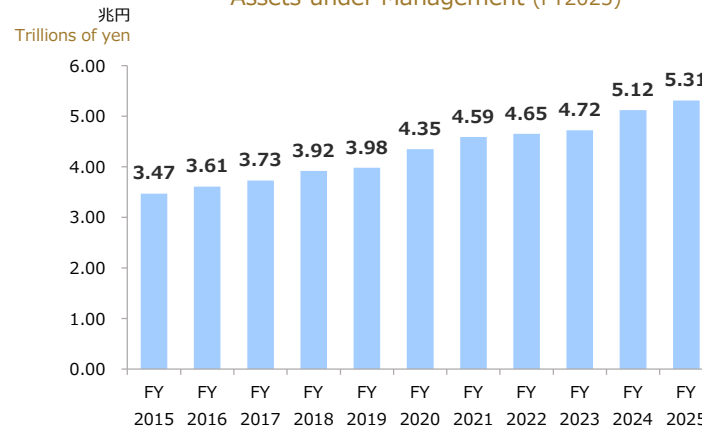


*18/3期以前の数値は旧セグメント「三井ホーム」の賃貸管理における営業利益を除く。19/3期は組み換え後の数値を基に算出
*Figures for FY2017 and earlier exclude operating income in the former segment "Mitsui Home" for rental management. In FY2018, figures were calculated based on the reclassified segments

REIT等からの預かり資産の拡大

Expanded Assets under Custody through REITs, etc.

預かり資産残高・比率 (2026年3月期) Assets under Management (FY2025)



仲介取扱件数40年*連続No.1「三井のリハウス」

Mitsui Rehouse No.1 for 40 consecutive years* (number of brokerages handled)

売買仲介実績/Brokerage Market (2025年度/FY2025)

	手数料収入 (十億円) Fee/Revenue (Billions of yen)	取扱件数 (件) Transactions (Units)	取扱高 (十億円) Transaction volume (Billions of yen)	店舗数 (店) Number of stores
1 三井不動産リアルティ Mitsui Fudosan Realty	106.9	36,220	2,287.9	269
2 A社/Company A	109.3	33,922	2,563.5	229
3 B社/Company B	73.2	28,848	1,488.4	168
4 C社/Company C	62.8	10,643	1,587.0	99
5 D社/Company D	32.9	9,268	771.0	73

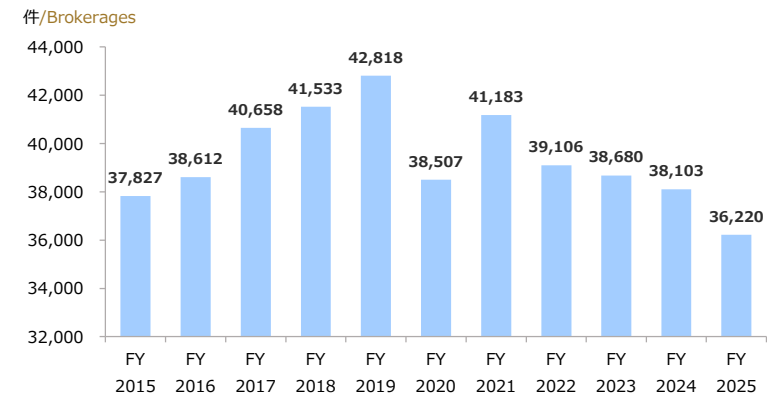
資料：(株)不動産経済研究所『日刊不動産経済通信(2026.5.25)』

Source: "Fudousan Keizai Tsushin (The Real Estate Business Daily)," May 25, 2026, Real Estate Economic Institute Co., Ltd.

*1986年度から2025年度まで/FY1986-FY2025

リハウス仲介件数推移

Trends in Number of Brokerages for Rehouse



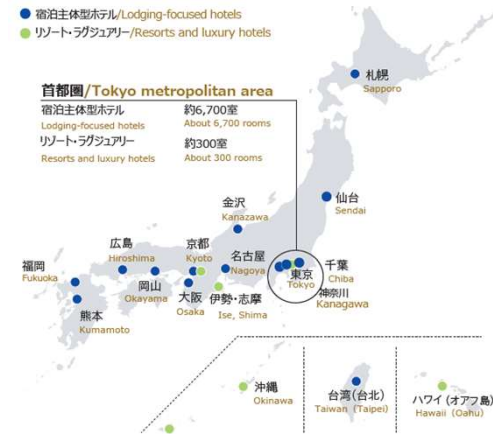
事業戦略

Business Strategies

- 顧客体験・提供サービスを向上することで、上質な滞在価値を提供。
さらに、ホテルのブランド力を強化することで、顧客拡大・収益拡大を実現。
Provide high-quality stay value by improving the customer experience and available services.
Expand the customer base and earnings by further enhancing the brand strength of hotels.
- 顧客データ活用により、パーソナライズされた滞在体験を提案、国内外の顧客層を拡大。
Propose personalized stay experiences through the use of customer data and expand the domestic and international customer bases.

優良なポートフォリオ

An Excellent Portfolio



当社直営施設（国内外含む）

Facilities Directly Operated by the Company
(Domestic and overseas)

52施設 約13,100室
Total **52** Approx. **13,100** rooms

(室数/Approx. Rooms)

全体 Overall	13,100
リゾート・ラグジュアリー Resorts and Luxury hotels	2,100
宿泊主体型ホテル Lodging-focused hotels	11,000
首都圏 Tokyo metropolitan area	6,700
近畿圏 Kinki area	1,600
その他 Other	2,700

100室以下を四捨五入しているため合計が一致しない場合があります
The totals may not add up due to rounding to the nearest 100 rooms.

- ミシュランガイドによる国内最高評価7施設中、**4施設***が当社施設

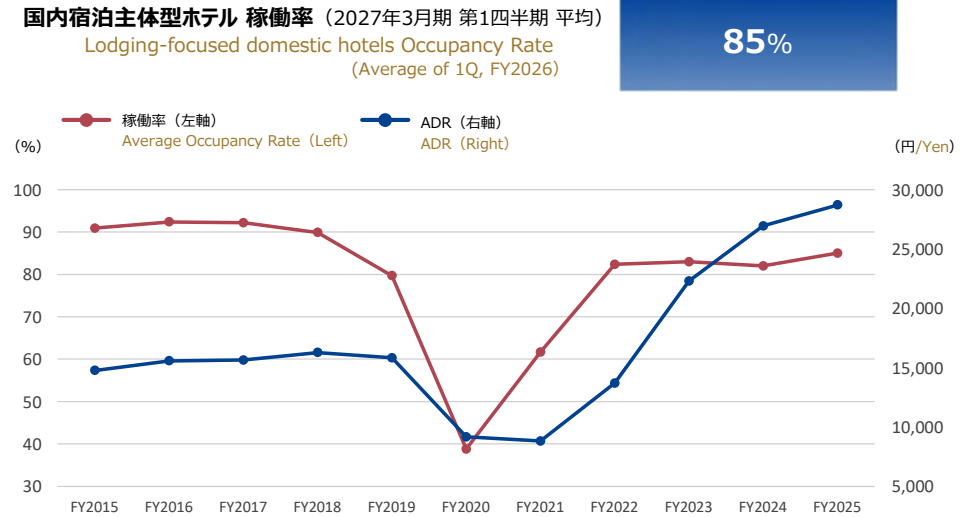
4* of the 7 highest rated facilities in Japan
by **MICHELIN Guide** are **our facilities**

*BVLGARI HOTEL TOKYO, FOUR SEASONS HOTEL TOKYO AT OTEMACHI, AMANEMU, HOTEL THE MITSUI KYOTO



稼働率・ADRの推移（国内宿泊主体型ホテル）

Trends in Occupancy Rate/ADR (Lodging-focused domestic hotels)



今後の開発パイプライン

Future Development Pipeline

客室数（海外を含む）

No. of rooms (Including overseas)

約730室
Approx. **730** rooms

主な新規プロジェクト/Major New Projects

海外プロジェクト/Overseas projects

開業年度 FY Opened	所在 Location	プロジェクト名 Project Name	客室数 No. of Rooms
2026	神奈川県足柄下郡 Ashigarashimo-gun, Kanagawa	HOTEL THE MITSUI HAKONE	約 130 室 Rooms
	大阪府大阪市 Osaka, Osaka	大阪市北区堂島浜二丁目計画 Osaka City Kita-ku Dojimahama 2-Chome Project	約 220 室 Rooms
2027以降 2027 or later	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	ウォルドーフ・アストリア東京日本橋 Waldorf Astoria Tokyo Nihonbashi	約 200 室 Rooms
	神奈川県三浦市 Miura, Kanagawa	三浦半島油壺エリアリゾートホテル事業計画 Miura Peninsula Aburatsubo Resort Hotel Business	未定 TBD
	東京都中央区 Chuo-ku, Tokyo	築地地区 Tsukiji District Project	未定 TBD
	東京都港区 Minato-ku, Tokyo	神宮外苑地区 野球場併設ホテル計画 Jingu Gaien Area Hotel Project with an Adjacent Baseball Stadium	未定 TBD
	台湾、台北市 Taipei City, Taiwan	敦化北路ホテル Dunhua North Road Hotel Project	約 180 室 Rooms

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
			○

東京ドーム Tokyo Dome

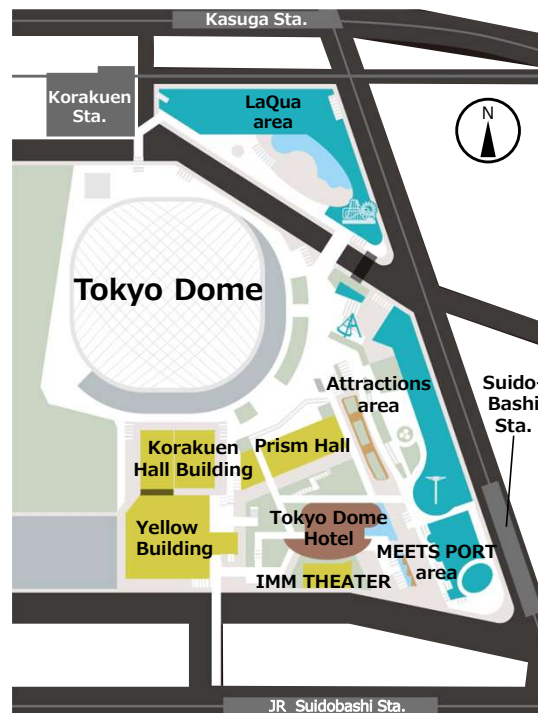


- ✓ 東京ドームシティ来場者 (FY2019)
Visitors to Tokyo Dome City (FY2019)

約 4,000万人/年
Approx. 40M people/year

- ✓ 東京都心の広大な敷地
Vast site in central Tokyo

約 13 ha
Approx. 13 ha



アリーナ事業 Arena

- 近隣の商業施設や当社ECモールと連携した取り組みにより、お客様の体験価値を最大化

By leveraging initiatives in collaboration with our nearby commercial facilities and our EC mall, we maximize the value of the customer experience.

Approx.
10,000-
person
capacity

LaLa arena TOKYO-BAY
(Completed in Apr. 2024)



LaLaport TOKYO-BAY



Approx.
10,000-
person
capacity

(Tentative name)
Nagoya Arena
(Scheduled for completion in fall 2027)



LaLaport NAGOYA
Minato Aqls



● 東京ドームシティ事業 収益の源泉 / Tokyo Dome City Business Sources of Revenue

Tokyo Dome	LaQua	Tokyo Dome Hotel	Others*
- Revenue from events (professional baseball games and music concerts, etc.) - Food and beverage /merchandise revenue - Advertising revenue	- Revenue from facility operations (attractions, hot baths, etc.) - Retail tenant leasing revenue	- Accommodation revenue - Food and beverage revenue - Revenue from hall use	- Revenue from facility operations (attractions, amusement facilities, etc.) - Retail tenant leasing revenue - Revenue from hall use

*Yellow Building, Korakuen Hall Building, Tokyo Dome City Attractions, MEETS PORT, PRISM HALL, IMM THEATER, etc.

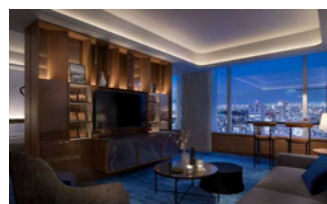
● 大規模リニューアル / Large-scale renovation



魅力溢れる観客席の新設
Installation of attractive seating



LaQua (商業&アトラクション)
LaQua Retail & Amusement park



東京ドームホテル 客室リニューアル
Tokyo Dome Hotel : Guest Room Renovation

● 大規模アリーナの開発パイプライン / Large-scale arena development pipeline

Approx.
20,000-
person
capacity

(Tentative name)
New Prince Chichibu Memorial Rugby Stadium
(Scheduled to open in 2030)



外観イメージ
Exterior image



ラグビー利用時のイメージ
Image for rugby use

Approx.
12,500-
person
capacity

(Tentative name)
Kubota LaLa arena

Kubota, Mitsui Fudosan, and Kanden Realty & Development have entered into a basic agreement regarding the redevelopment of the former Kubota headquarters site in Naniwa Ward, Osaka. The companies will begin detailed studies on a mixed-use development centered around a multipurpose arena, with plans also including a hotel and retail facilities.

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	○

海外事業展開エリア

At a Glance of Our Overseas Business



Maple Terrace / Dallas
Housing Office



50&55 Hudson Yards / New York
Office



Television Centre/ London
Housing Office



MITSUI OUTLET PARK LINKOU / Taipei
Retail



LaLaport TAIPEI NANGANG/ Taipei
Retail

エリア別資産残高
Overseas Assets By Area (2026年3月期末時点)
(As of the end of FY2025)



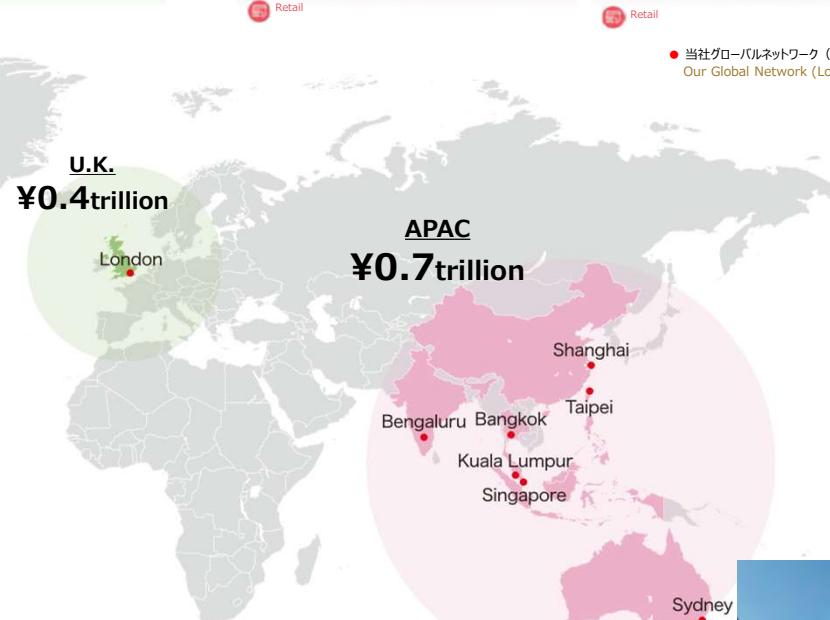
2026年3月末時点 稼働物件数
Number of properties in operation as of
the end of Mar. 2026

	Europe and the U.S.	APAC
Office	16	1
Retail Facilities	-	11
Rental Housing	15	1
Hotels, SA, Logistics Facilities	4	10

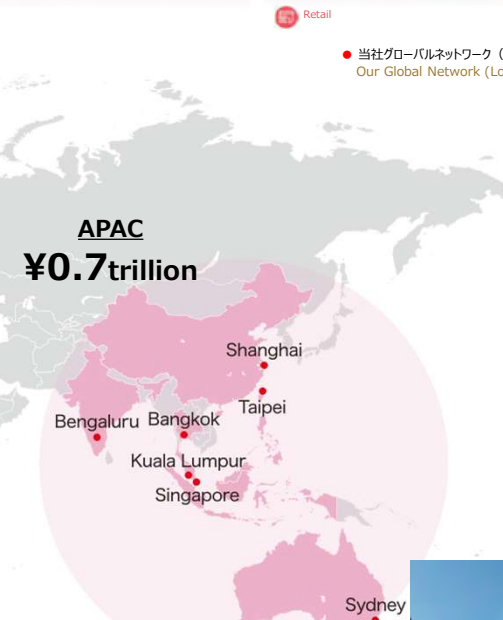
U.S.
¥1.9trillion



U.K.
¥0.4trillion



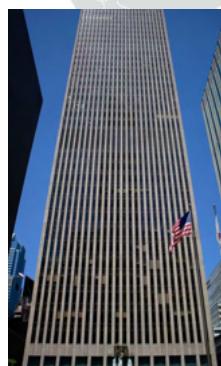
APAC
¥0.7trillion



Halekulani / Honolulu
Hotel and Resort



Mission Rock / San Francisco
Housing Office



1251 Avenue of
the Americas / New York
Office



RMZ Ecoworld 30 / Bengaluru
Office



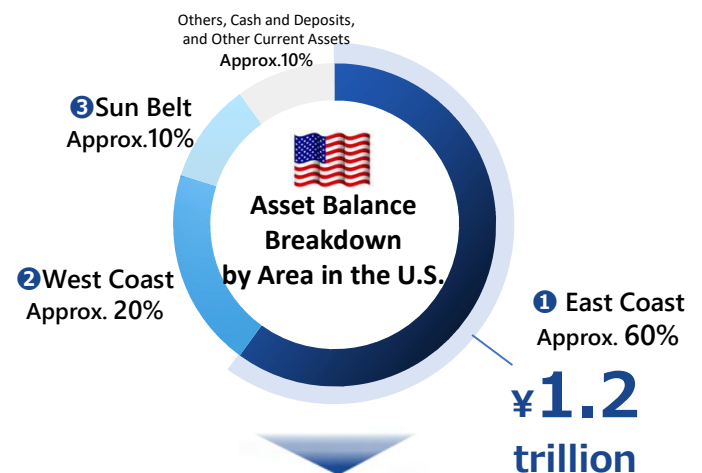
Somerset Rama 9 / Bangkok
SA



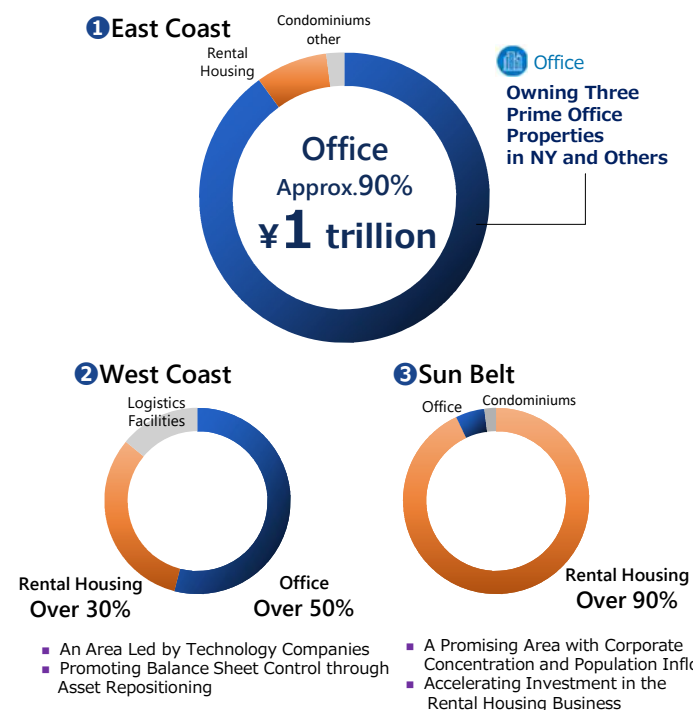
55 Pitt Street / Sydney
Office

米国事業のポートフォリオ

Our Portfolio in the U.S. (As of the end of FY2025)



Investment Balance Breakdown by Area and Asset Type (Aggregated for completed operating properties and properties under development)



50 Hudson Yards / 55 Hudson Yards / 1251 Avenue of the Americas

● Prime Office Portfolio in New York City's Manhattan ● The unrealized gain from these

50&55 Hudson Yards



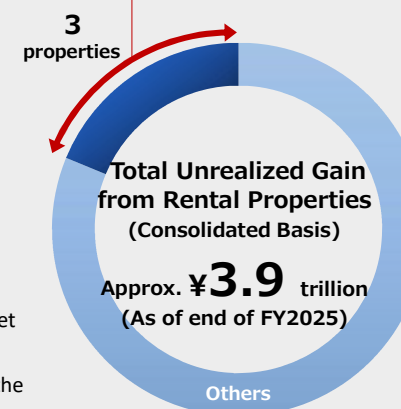
- Among the top-rated office buildings in Manhattan
- One of the largest mixed-use redevelopments projects in Manhattan
- Operating at full occupancy

1251 Avenue of the Americas

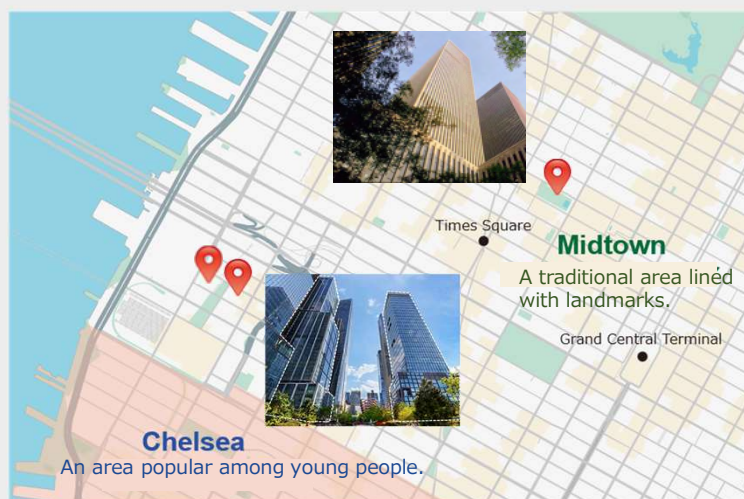


- The historic office building located in the heart of Rockefeller Center
- Maintaining and enhancing its market value through continuous upgrades
- Maintaining a high occupancy over the long term

Total of 3 properties:
Approx. ¥900 billion
Slightly less than 1/4 of the total



● Location



● Overview

Property Name	50 Hudson Yards	55 Hudson Yards	1251 Avenue of the Americas
Building Scale	58F/3B	51F/1B	54F/4B
Leasable Floor Area	Approx. 272,000 m ²	Approx. 133,000 m ²	Approx. 211,000 m ²
Completion Date	June 2022	October 2018	1970

英国・APAC事業のポートフォリオ

Our Portfolio in the U.K. and APAC

● 英国事業 U.K.

Total Assets: ¥430 billion	Office Investments Balance: over 80%	6 office properties in operation
--------------------------------------	--	--

(As of the end of FY2025)

■ Television Centre Redevelopment Project (Phase1)



London's largest-scale urban development by a Japanese company

Completion	November 2018	Office Floors	10F Office Fully Leased
Total Floor Area	125,000㎡	Residential Floors	9F, 432 units All Units Sold

■ 1 Angel Court, London



Completion	February 2017
Total Floor Area	45,000㎡
Number of Floors	27F/2B Office Fully Leased
Partner	Stanhope

■ Sancroft, London

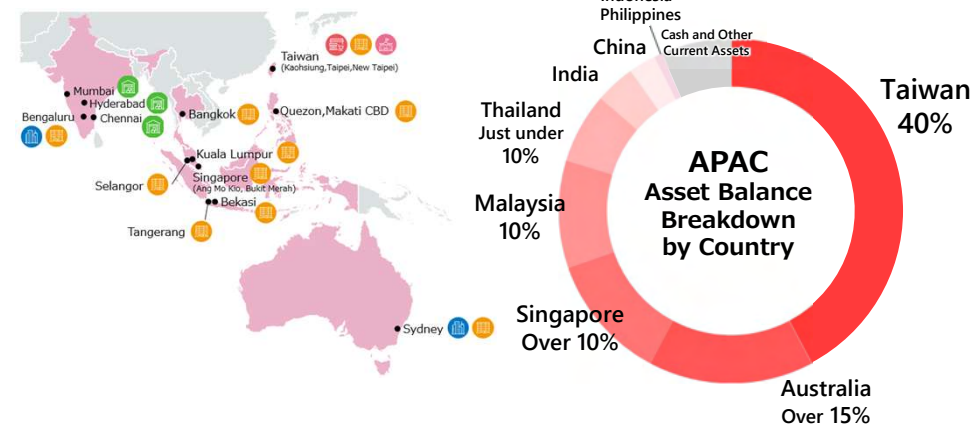


Completion	July 2023
Total Floor Area	39,000㎡
Number of Floors	8F/2B Office Fully Leased
Renovation of the Existing Office Building by the Company	

● APAC事業 APAC

Total Assets: ¥760 billion	Main Asset Classes Retail Facilities and Condominiums
--------------------------------------	---

(As of the end of FY2025)



Examples of Our Past Development Projects

■ LaLaport TAIPEI NANGANG, Taiwan



Opening	March 2025
Total Floor Area	157,000㎡ (Retail area)
Number of Floors	6F/1B (Retail area)
Number of Stores	Approx. 300 shops

The 5th Retail Facility in Taiwan

■ MAC, Australia



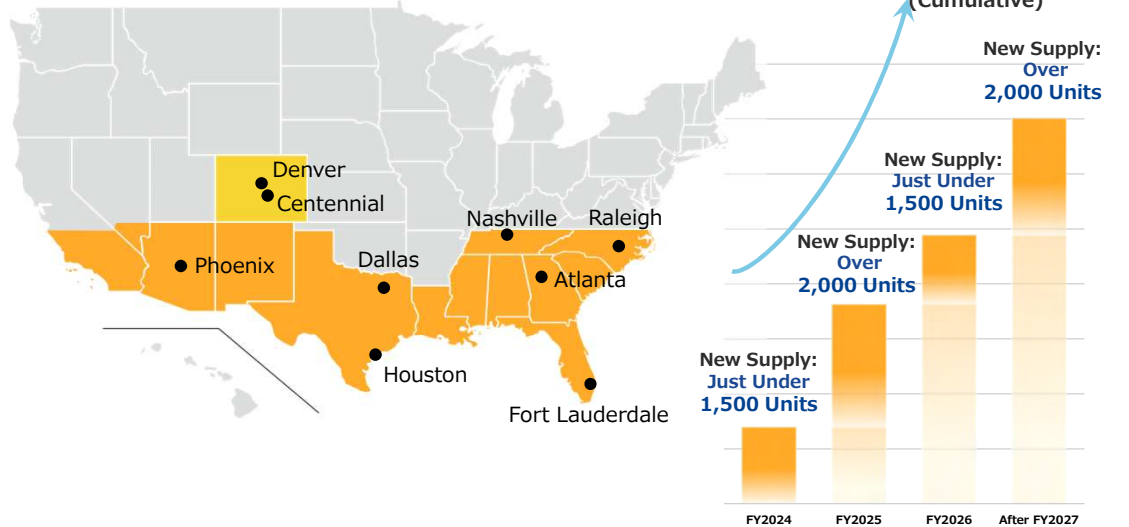
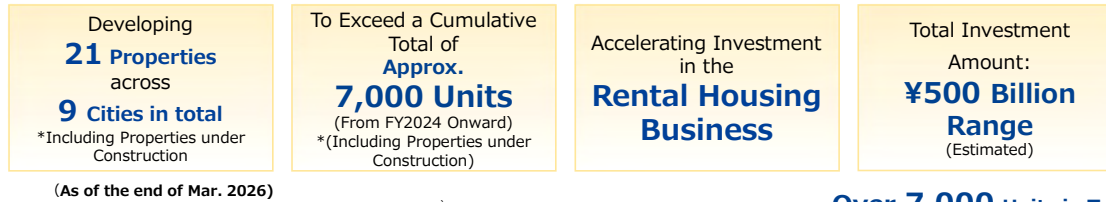
Completion	February 2024
Number of Units	269Units
Number of Floors	24F
Partner	Fraser Property

All 269 Units Sold

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	○

今後の注目エリア・物件（米国） Future Focus Areas and Assets(U.S.)

● 賃貸住宅/サンベルト Rental Housing/Sun Belt



Hanover Buffalo Bayou
(Houston, TX)
Total Units: 317



The Oliver
(Dallas, TX)
Total Units: 351



Hanover Riverwalk
(Fort Lauderdale, FL)
Total Units: 380

● 賃貸ラボ&オフィス/東海岸 Rental Lab & Office East Coast



■ Innovation Square PhaseⅢ, Boston



The Fourth U.S. Lab & Office Project

Fully Leased Before Completion To Be Fully Occupied by Vertex Pharmaceuticals, One of the World's Leading Pharmaceutical Companies	Schedule	Scheduled for completion in 2026
	Leased area	32,700㎡
	Number of Floors	7F/2B

Reference 1 Torrey Heights, San Diego



100% Leased

Building Use	Lab & office (4-Building Complex)
Completion	2023
Leased area	47,800㎡

Reference 2 Innovation Square PhaseⅡ, Boston



Sold in FY2023

Building Use	Lab & office
Completion	2021
Leased area	25,000㎡

今後の注目物件（英国）

Future Focus Assets(U.K.)

■ (Tentative name) **British Library Redevelopment Project**, London 

A Total Project Cost: Exceeding ¥200 Billion	Large-Scale Mixed-Use Development: Library, Offices, and Lab & Office Functions	Typical Floor Plate: Approx. 6,600 m² (≈2,000 tsubo)
--	---	--



Schedule	Scheduled for completion in 2032
Total Floor Area	97,000m ²
Number of Floors	11F/1B
Development Manager	Stanhope
Project Partner	British Library

■ **South Molton Triangle**, London 



Participation in a Large-Scale Mixed-Use Development Project in the Mayfair District, West End

Schedule	Construction started in 2023 Scheduled for completion in 2027
Total Floor Area	24,000m ²
Partner	Grosvenor

■ **1-5 Earl Street**, London 



High-Performance Office in the Shoreditch Area of the City, Adjacent to the Financial District and Close to the Station

Schedule	Scheduled for completion around 2030
Total Floor Area	44,600m ²
Partner	EDGE

● Locations of Mitsui Fudosan's Office Properties in Central London



- | | |
|---|-------------------------------------|
| 1 British Library Redevelopment Project <i>New</i> | 4 Sancroft |
| 2 South Molton Triangle <i>New</i> | 5 1 Angel Court |
| 3 5 Hanover Square | 6 1-5 Earl Street <i>New</i> |

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	○

今後の注目物件 (APAC)

Future Focus Areas and Assets(APAC)

●オーストラリア Australia ■ 55 Pitt Street, Sydney Office



Leasing Progressing Smoothly
as Planned



Grade	Premium Grade
Schedule	Scheduled for completion in 2027
Total Floor Area	70,000㎡
Number of Floors	55F
Share	Mitsui Fudosan 66.67% Mirvac 33.33%

●シンガポール Singapore ■ Zion Road, Singapore Housing



Large-Scale Mixed-Use Development
with Over 1,000 Residential Units



Building Use	706 Condominium Units 373 Serviced Apartment Units
Schedule	Scheduled for completion in 2030
Number of Floors	Two Condominium Towers (62F) One Serviced Apartment Tower (36F)
Partner	City Development Limited

●台湾 Taiwan ■ LaLaport KAOHSIUNG, Kaohsiung Retail



The Sixth Retail Facility in Taiwan



Building Use	Regional Shopping Center
Schedule	Scheduled to Open in 2027
Total Floor Area	70,000㎡
Number of Floors	6F/2B
Number of Stores	Approx. 280 shops

●インド India



■ RMZ Ecoworld 30, Bengaluru Office



Phase 1: Fully Leased

Grade	Premium Grade
Schedule	Phase 1: Completed in 2024 Phase 2: Completion in 2026
Total Floor Area	426,400㎡
Share	Mitsui Fudosan 50%, RMZ 50%

(Tentative name) ■ CapitaLand DC Chennai, Chennai Data Center



Participation in data center projects
in major Indian cities decided

Building Use	Data Center
Schedule	Under development
Total Floor Area	43,700㎡
Partner	CapitaLand Investment Limited

(Tentative name) ■ CapitaLand DC Mumbai, Mumbai Data Center



Participation in data center projects
in major Indian cities decided

Building Use	Data Center
Schedule	Tower1 : Occupancy certificate obtained Tower2 : Under development
Total Floor Area	85,100㎡ total for Towers 1 and 2
Partner	CapitaLand Investment Limited

(Tentative name) ■ CapitaLand DC Hyderabad, Hyderabad Data Center



Participation in data center projects
in major Indian cities decided

Building Use	Data Center
Schedule	Under development
Total Floor Area	43,500㎡
Partner	CapitaLand Investment Limited

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	○

今後の開発パイプライン：米国・英国 Future Development Pipeline: U.S. and U.K.

● Future Development Pipeline (Number of Projects)

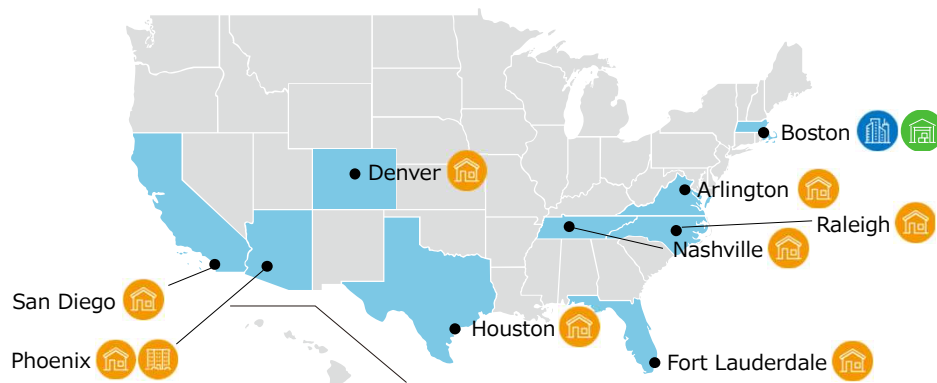
(Includes undisclosed properties) (As of the end of Mar. 2026)

Office Buildings 8 properties	Retail Facilities —	Logistics Facilities /Data centers 5 properties
Condominiums 600 units	Rental Housing 18 properties	Hotels and Resorts —

当社オフィスの平均契約期間 Average Contract term of Our Office

Office **17.8** years

● Locations of Major New Projects (U.S.)



● Locations of Major New Projects (U.K.)



主な新規プロジェクト: オフィス・物流施設/データセンター・分譲住宅・賃貸住宅
/Major New Projects: Office, Logistics facilities, Data centers, Condominiums, Rental Housing

竣工年*1 Expected Completion*1	用途 Use	所在地 Location	プロジェクト名*1 Project Name*1	延床面積/総戸数*1*2 Total Floor Space or Units*1*2
2026	オフィス Office	米国 マサチューセッツ州 ボストン Boston, Massachusetts, U.S.	Innovation Square Phase III	約 38,000 ㎡
	賃貸住宅 Rental Housing	米国 ヴァージニア州 アーリントン Arlington, Virginia, U.S.	J Rivelle	約 420 戸
		米国 テネシー州 ナッシュビル Nashville, Tennessee, U.S.	Marston Music Row	約 400 戸
	物流 Logistics Facilities	英国 コベントリー Coventry, U.K.	Wilson's Lane	約 50,000 ㎡
2027 以降 2027 or later	オフィス Office	英国 ロンドン London, U.K.	South Molton Triangle	約 24,000 ㎡
		英国 ロンドン London, U.K.	大英図書館再開発事業 British Library Redevelopment Project	約 97,000 ㎡
		英国 ロンドン London, U.K.	1-5 Earl Street	約 44,600 ㎡
	賃貸住宅 Rental Housing	米国 カリフォルニア州 サンディエゴ San Diego, California, U.S.	Broderick	約 260 戸
		米国 コロラド州 デンバー Denver, Colorado, U.S.	Modera Second Avenue	約 110 戸
		米国 テキサス州 ヒューストン Houston, Texas, U.S.	Tanglewood	約 240 戸
		米国 アリゾナ州 フェニックス Phoenix, Arizona, U.S.	Astria Tempe	約 380 戸
		米国 アリゾナ州 フェニックス Phoenix, Arizona, U.S.	Montclair Scottsdale	約 210 戸
		米国 ノースカロライナ州 ローリー Raleigh, North Carolina, U.S.	The Strand	約 360 戸
		米国 ヴァージニア州 アーリントン Arlington, Virginia, U.S.	4600 Fairfax	約 420 戸
		英国 ヒースロー Heathrow, U.K.	Heathrow Central Way	約 - ㎡
	物流 Logistics Facilities	英国 ウォリントン Warrington, U.K.	Hardwick Grange	約 - ㎡
	分譲住宅 Condominiums	英国 ロンドン London, U.K.	テレビジョンセンター再開発計画 (2期) Television Centre Redevelopment Project (Phase2)	約 350 戸
		米国 アリゾナ州 フェニックス Phoenix, Arizona, U.S.	Optima McDowell Mountain Village 3	約 - 戸

*1 竣工年、延床面積、総戸数は今後変更となる可能性があります。プロジェクト名は仮称を含みます。

*1 Each expected completion, total floor space and total number of units may change in the future. Some project names are tentative.

*2 シェア勘案前

2 The total number of units is before taking into account the Company's share.

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	○

今後の開発パイプライン : APAC

Future Development Pipeline: APAC

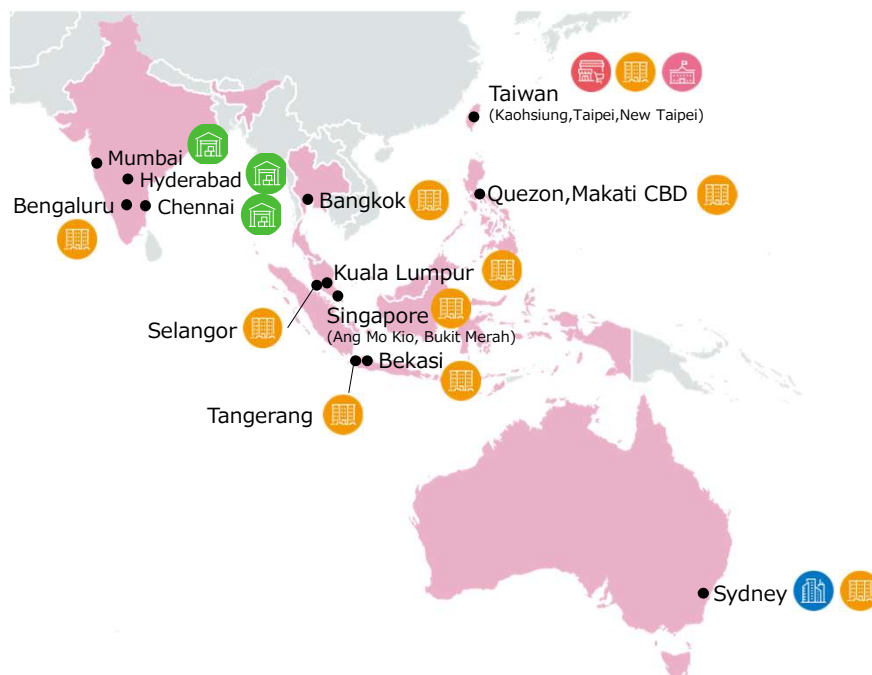
● Future Development Pipeline (Number of Projects)

(Includes undisclosed properties) (As of the end of Mar. 2026)

Office Buildings 2 properties	Retail Facilities 2 properties	Logistics Facilities /Data centers 8 properties
Condominiums 23,000 units	Rental Housing —	Hotels and Resorts* 1 property

* Includes serviced apartment buildings

● Locations of Major New Projects (APAC)



主な新規プロジェクト: オフィス・商業施設・物流施設/データセンター・ホテルリゾート・賃貸住宅

/Major New Projects: Office, Retail facilities, Logistics facilities, Data centers, Hotels and Resorts, Rental Housing

開業年/竣工年*1 Expected Completion*1	用途 Use	所在地 Location		プロジェクト名*1 Project Name*1	面積/客室数/総戸数*1 Total Floor or Store Space/Rooms/Units*1		
2026	データセンター Data Centers	インド India	ムンバイ Mumbai	CapitaLand DC Mumbai	延床 gross	約 ≈	85,100 m ²
2027 以降 2027 or later	商業 Retail Facilities	台湾 Taiwan	高雄 Kaohsiung City	ららぽーと高雄 LaLaport KAOHSIUNG	店舗 Store	約 ≈	70,000 m ²
	ホテル Hotel	台湾 Taiwan	台北市 Taipei City	敦化北路ホテル計画 Dunhua North Road Hotel Project		約 ≈	180 室 Rooms
	オフィス Office	オーストラリア Australia	シドニー Sydney	55 Pitt Street	延床 gross	約 ≈	70,000 m ²
	物流 Logistics	マレーシア Malaysia	スパン Subang	Subang MRO & Logistics Facility	延床 gross	約 ≈	23,600 m ²
	データセンター Data Centers	インド India	ハイデラバード Hyderabad	CapitaLand DC Hyderabad	延床 gross	約 ≈	43,500 m ²
	データセンター Data Centers	インド India	チェンナイ Chennai	CapitaLand DC Chennai	延床 gross	約 ≈	43,700 m ²

主な新規プロジェクト: 分譲住宅 /Major New Projects: Condominiums

2023-	フィリピン Philippines	ケソン Quezon City	The Arton		約 ≈	1,700 戸 Units
	インドネシア Indonesia	ジャババ Bekasi Province	Three clusters in Jababeka Sports City*2		約 ≈	800 戸 Units
2025-	タイ Thailand	バンコク Bangkok	Narasiri Bangna km.10		約 ≈	50 戸 Units
	タイ Thailand	バンコク Bangkok	Burasiri Chatuchot		約 ≈	120 戸 Units
2026	シンガポール Singapore	アンモキオ Ang Mo Kio	Lentor Hills Road		約 ≈	590 戸 Units
	オーストラリア Australia	シドニー Sydney	Treehouse ほか3棟 Treehouse and 3 other buildings		約 ≈	880 戸 Units
2027 以降 2027 or later	台湾 Taiwan	新北市 New Taipei City	中和板南路プロジェクト Zhong he ban nan lu Project		約 ≈	940 戸 Units
	マレーシア Malaysia	クアラルンプール Kuala Lumpur	Setia Federal Hill		約 ≈	1,300 戸 Units
	インドネシア Indonesia	タンゲラン Tangerang	Citra Raya*2		約 ≈	2,400 戸 Units
	シンガポール Singapore	ブキメラ Bukit Merah	Zion Road		約 ≈	1,000 戸 Units
	マレーシア Malaysia	セランゴール Selangor	Setia EcoHill*2		約 ≈	680 戸 Units
	インド India	ベンガルール Bengaluru	Mahindra Blossom		約 ≈	730 戸 Units
	フィリピン Philippines	マカティCBD Makati CBD	SONDRIS		約 ≈	250 戸 Units

*1 開業年、竣工年、延床面積、店舗面積、客室数、総戸数は、今後変更となる可能性があります。プロジェクト名は仮称を含みます。分譲住宅の総戸数はシエラ助案前になります。

*1 Each expected completion or opening, total floor space, store floor space, number of rooms, and total number of units may change in the future. Some project names are tentative. The total number of condominium units for sales is before taking into account the Company's share.

*2 タウンシップ型の段階開発となります。

*2 This is a township-type staged development.

賃貸 Leasing	分譲 Sales	マネジメント Management	施設営業 Facility Operations
○	○	○	○

三井不動産グループの強み Strengths of Mitsui Fudosan Group

● 2つの顔を併せ持つ

We have two faces

Developer
(Real Estate Expertise)



Institutional investors
(financial capability)

● 歴史と経験の蓄積

A wealth of history and experience

Over 50 years of overseas business
(Credibility)



Promotion of Localization
(Network)

ローカル化の推進

Promotion of Localization

● 50年以上の海外事業の歴史

A History of Over 50 Years in Overseas Business

米国 U.S. (1973~)	約50年 Approx. 50 Years
英国 U.K. (1990~)	約35年 Approx. 35 Years
アジア Asia (1972~)	約50年 Approx. 50 Years

● 海外パートナー戦略

Overseas Partnership Strategy

現地パートナー数*1 No. of Overseas Partners		
FY2017	FY2025	8年間で約1.8倍 Approx. 1.8 times in 8 years
40	73	
主なパートナー企業 Major Partner Companies		
米国 / U.S.	Related, Tishman Speyer, Hines	
英国 / U.K.	Stanhope, EDGE Technologies	
シンガポール / Singapore	Hong Leong Group	

*1 概数 / Approximate number

回転型投資モデルの加速

Accelerate the merchant development investment model

■ エリアや商品のバランスを図りながら、「回転型」を中心に新規取得を加速

Accelerate new acquisitions focusing largely on merchant development purchases while balancing areas and products.

■ 付加価値を創出し利益を早期に顕在化。資金回収、BSコントロールを強化

Generate added value and promptly realize profits. Strengthen cash collection and BS control endeavors.



Maple Terrace (Mixed-Use)



Mission Rock (Mixed-Use)

● 現地社員の積極的な採用・登用

Recruitment and promotion of local employees

海外事業人員数*2 No. of Overseas business staff		
FY2017 総人数(概算) Total(approximation)	FY2025 総人数(概算) Total(approximation)	8年間で約1.8倍 Approx. 1.8 times in 8 years
250	450	
うち現地採用 Number of local hires	うち現地採用 Number of local hires	うち現地採用 約2.1倍 local hires Approx. 2.1 times
140	290	

*2 施設運営会社を除く / Excluding facility management companies